

AVANT[®]

magazine

Avant Tecnon asiakaslehti 1/2021

AVANT 30 YEARS

Historian havinaa

s. 4

Tuotannon kasvutahti kiihtyy s. 10

Yhteisöllistä maisemanhoitoa USA:ssa s. 20

KESÄ TULEE

– huolehdiathan parhaasta kaveristasi.

Ruohonleikkurin teräsarjat

- ✓ 1,0 m leikkuri **66,40€** / sarja (A436298)
- ✓ 1,2 m leikkuri **96,50€** / sarja (A436213)
- ✓ 1,5 m leikkuri alkaen **118,70€** / sarja (A436158)

Saatavana myös puhkeamattomat renkaat!



Liukupalasarjat

- ✓ Liukupalasarja 500-600 -sarjat
A430743 **68,50€**
- ✓ Liukupalasarja 700 -sarja
A430736 **82,60€**
- ✓ Liukupalasarja 800 -sarja
A443340 **120,80€**

Jatkopuomin huoltosarjat

- ✓ Jatkopuomi kerralla kuntoon!
- ✓ Täydellinen sarja: Sisältää kaikki jatkopuomin huoltoon tarvittavat niveltapit, laakerit ja liukupalat

400-, 500- ja 600-sarja A419462 410,00€	700-sarja A422891 476,80€
--	--

Kaikki hinnat sisältävät alv 24%. Hintaan lisätään toimituskulut.



Avant varaosat

Avant Tecno Oy
Puh. (+358) 3 347 8865
Ylötie 1, 33470 Ylöjärvi

varaosat@avanttecno.com

WWW.AVANT.FI

Pääkirjoitus

Joko siitä nyt on 30 vuotta!

Omasta puolestani en voi muuta kuin ihmetellä ajan kuluu: Joko Avantin perustamisesta on kulunut 30 vuotta? Tarkastuslaskenta osoittaa, että näin on käynyt. Selityksenä ajan nopeaan kulumiseen on varmaan se, että olemme olleet kiireisiä ja tekemistä on riittänyt.

Olemme koko ajan kehittäneet niin tuotteita kuin tuotantoakin, minkä ansiosta kilpailukykyämme on jatkuvasti parantunut. Myynti on näin pystynyt myymään koko ajan nousevia määriä koneita sekä vakiintuneille asiakkaille että uusiin maihin.

Mielestäni tässä on kyse tahtotilasta: Halutaan olla paras ja ollaan sen saavuttamiseksi valmiita tekemään töitä. Olen karrikoiden sanonut, että jokaisen reklamaation ja negatiivisen asiakaspalutteen pitää sapettaa. Silloin se aiheuttaa korjausliikkeen.

Kun katsotaan Avantin historiaa ja toiminnan sekä tuotteiden kehittymistä, voi yllä olevaan viitaten vetää sen johtopäätöksen, että kyllä välillä on sapettanutkin, mutta myös ilonaiheita on ollut vaakakupin toisella puolella.

Yksi niistä on se, että olemme pysyneet hengissä tämän 30 vuoden rupeaman, joka alkoi 2 500 euron omalla pääomalla samaan aikaan kun Suomi syöksyi syvään lamaan. Ottamamme iso valuuttalaina devalvoitui ja nosti velan määrää entisestään. Mutta se toisaalta paransi kilpailukykyämme viennissä. Niinpä liikevaihtomme on tämän 30 vuoden jaksolla laskenut vain yhden kerran edelliseen tilikauteen verrattuna, emmekä ole kertaakaan tehneet tappiollista tilinpäätöstä.

Volyymin kasvu on ollut vähintäänkin reipasta. Ensimmäisenä vuonna myytiin 80 konetta, ja kuluvalla tilikaudella vauhti on yli 5 000 konetta. Ja enemmänkin menisi kaupaksi, jos korona ei häittäisi komponenttien saatavuutta.

Talouselämä-lehti julkaisee joka vuosi listan ”500 suurinta yritystä Suomessa”. Olemme muutamana vuonna ylittäneet tähän joukkoon. Viime tilikauden rankingin perusteella olimme sijalla 370. Lehti antaa myös arvosanan yrityksen toiminnasta. Skaala on 4–10. Avant sai arvosanaksi 9,8 ja meitä parempia yrityksiä tällä tavalla mitattuna oli 6 kpl. Ei siis hullumpaa.

Kuluvana vuonna koronasta huolimatta kauppa on käynyt tosi hyvin. Yhdeksän ensimmäisen kuukauden aikana olemme pystyneet nostamaan volyymiä 25 %, mutta sekään ei riitä tyydyttämään kysyntää. Emme kuitenkaan ole jääneet suorien jaloin tilannetta ihmettelemään, vaan myllyä kiihdytetään edelleen. Tuotannon kehittämistä on erillinen juttu tässä lehdessä.

Myös tuotekehitys esittelee uusia tuotteita tässä lehdessä. Lisäksi useita uutuuksia tullaan julkaisemaan seuraavan vuoden aikana.

Meillä oli tarkoitus juhlistaa 30 vuoden taivaltamme alkukesästä, mutta korona pisti suunnitelmat uusiksi. Palaamme tähän asiaan sitten kun tilanteeseen saadaan selvyyttä.

Joka tapauksessa haluan tässä vaiheessa kiittää kaikkia niitä, joiden ansiosta Avant on näinkin hyvin pärjännyt. Tähän ryhmään kuuluvat ennen kaikkea oma henkilökunta ja asiakkaamme ympäri maailmaa. Yhtä tärkeitä ovat alihankkijamme ja tavarantoimittajat sekä rahoittajat. Samoin kuin kaikki he, jotka huolehtivat kiinteistön kunnossapidosta ja erilaisista kuljetuksista, siivouksesta jne. Teidän kaikkien panosta tarvitsemme myös jatkossa.

Risto Käkelä

Sisällys

Avantin 30 vuotta pähkinänkuoressa	4
Tuotannon kasvutahti kiihtyy	10
Uudet työlaitteet	14
Renkaat kunnossa – homma rullaa	18
Avant e6 belgialaisessa huippuyliopistossa	19
Those Plant Ladies tuo naisia viherrakentamisen pariin USA:ssa ...	20
Yhä useampi puunhoidon ammattilainen valitsee Leguanin	24
Avantit ovat helpottaneet maatilan töitä jo neljällä vuosikymmenellä	26
”Vahvalla mutta ketterällä koneella pystymme tekemään kaikki maatilan työt”	28
Itse tekemällä oppii ja nauttii – ja saa siitä olla ylpeäkin	30
Avant ja Ajo Motorsport – yhdessä huipulle	32
Nimityksiä	34

Those Plant Ladies kannustaa naisia viherrakentamisen pariin USA:ssa, s. 20.



Avant Tecno Oy:n asiakaslehti 1/2021

Päätoimittaja: Ella Huilla, Avant Tecno Oy
Julkaisija: Avant Tecno Oy
Taitto: Tulus Oy
Paino: Offset Ulonen Oy, Tampere
Painosmäärä: 10 000

AVANT

Ylötie 1, 33470 Ylöjärvi
+358 3 347 8800
myynti@avanttecno.com

Osoitelähde: Avant Tecno Oy:n asiakasrekisterit. Mikäli et jatkossa halua saada Avant Magazinea tai osoitteesi on muuttunut, laita siitä viestiä meille lehti@avanttecno.com

Tuotekehitystä 1980-luvun malliin eli testiversio trukista, jolla voisi jakaa tuorehua lehmille. Jaakko Kivinen puikoissa, Risto Käkälä toimittaa takapainon virkaa.

Avantin 30 vuotta pähkinänkuoressa

– toimitusjohtaja Risto Käkälä muistelee

Siitä, kun Avant aloitti toimintansa, on kulunut jo 30 vuotta. Itsestäni tuntuu, että tuo aika on mennyt hujauksessa. Siihen on mahtunut valtavan paljon työtä, onnistumisia ja hienoja muistoja, jotka säilyvät monien avantilaisten mielissä läpi elämän.

Aikaan on mahtunut myös tiukkoja tilanteita, epäonnistumisia ja pettymyksiä, joista jotkut ovat onneksi jo unohtuneetkin. Pahimmillaan Avantin alkuvuosina 90-luvun syvän laman aikana voi tunneskaalaan lisätä pelon. Pelon siitä, selvitäänkö tästä ollenkaan. Ensimmäiset 3–4 vuotta ovat normaalistikin yrityksen elämässä vaikeita. Meidän tapauksessamme siihen lisättiin vielä syvä lama ja valuuttalainojemme devalvaatio. Emme nähneet muuta selviämistietä kuin kovan satsauksen vientiin ja uusiin konemalleihin.

Tämä koski ennen kaikkea pienkuormaajia, joiden vientimahdollisuuksiin eniten uskoimme. Meidän kaksi muuta tuotelinjaaamme, Tamrock mobile ja traktorien sivurajoittimet, olivat ilman muuta tärkeitä tuoteryhmiä toiminnan alkuvuosina. Mutta niiden osalta olimme alihankkijan roolissa, emmekä pystyneet kovinkaan paljoa myyntiin vaikuttamaan.

Jo hyvissä ajoin meille oli selvää, että ajan myötä Avantista tulisi puhdas pienkuormaajien suunnitteluun, tuotantoon ja myyntiin keskittyvä yritys. Ja niinhän tässä on erilaisten välivaiheiden kautta käynytkin.

Olen ollut Avantin toimitusjohtajana koko tämän ajan ja jo sitä ennen Ylö-Tehtailla lyömässä ensitahdit kuormaajien ja Tamrock-porausvaunujen kehittämiseksi. Siitä varmaan johtuu, että minua pyydettiin tekemään tähän lehteen lyhyt "historiikki".

Okay. It goes like this...

1991

AVANT Katti



Ensimmäinen työpaikka ja vienti Venäjälle

Vuonna 1980 maaliskuussa tulin tälle tontille töihin. Olen ollut siis 40 vuotta samassa työpaikassa, vaikkakin eri firmassa.

Yhtiön nimi oli Ylö-Tehtaat. Sen tuotteita olivat maatalouskoneet ja erityisesti heinä- ja tuoreruhkoneet. Minä taas olin maatilalla Pohjanmaalta Kurikasta. Meidän tilallamme oli suurehko lehmäkarja, ja sen takia viljelimme paljon heinää ja tuoreruhua. Olin juuri päässyt armeijasta ja suorittanut diplomi-insinöörin tutkinnon, kun pääsin töihin Ylö-Tehtaille, eräällä tavalla unelmatyöpaikkaani. Tunsinhan sekä Ylön tuotteet, että asiakkaiden tarpeet jo työt aloitettiin.

Oman lisämausteensa työhön toi se, että Ylö-Tehtaat pääsi jo 80-luvun alussa kiinni Venäjän kauppaan. Se nostikin yrityksen Suomen maatalouskoneitehtaiden kärkeen varsin nopeasti. Samalla me työntekijät pääsimme oppimaan ja näkemään myös kansainvälistä kauppaa, pääasiassa Venäjälle, mutta myös länteen.

Tämä jakso kesti vähän yli kuusi vuotta ja sen lopetti Venäjän kaupan romahdus. Yli puolet liikevaihdosta katosi ja tuloslaskelma meni saman tien kirkkaan punaiseksi.

Heinäkoneista rehunjakajiin ja muihin innovaatioihin

Olimme jo hieman ennen Venäjän kaupan romahdusta yrittäneet löytää sellaisia tuotteita, jotka eivät olisi yhtä sesonkiloonteisia kuin heinäkoneet. Tämän ajatuksen pohjalta ensimmäinen yrittely oli pieni trukin tapainen kone. Ajatus oli, että sillä voisi jakaa tuoreruhua lehmille.

Teimme nopeasti testiversion, jolla pyrimme kokeilemaan perusideaa. Koneen ensimmäinen testi tehtiin Kurikassa kotitilallani. Onneksi veljeni Raimo otti testistä valokuvan, niin että voimme ylpeänä esitellä ensimmäisen

Avantin pienkuormaajan ensimmäistä testiajtoa, jossa minä hoitelen takapainon virkaa ja Jaakko Kivinen on puikoissa.

Kuten kuvastakin näkyy, kone ei pystynyt nostelemaan riittävän suuria kuormia. Kolmas prototyyppi sen sijaan oli jo aika lähellä myöhemmin sarjatuotantoon tulevaa konetta.

Lähdimme jo perusrakenteessa eri linjoille. Päädyimme nelivetoiseen liukuohjattavaan perusratkaisuun. Kuljettaja istui koneen takaosassa ja ohjasi konetta kahden joystickin avulla. Se siis tarvittaessa pyörähti paikallaan ja pystyi käsittelemään noin 200 kilon kuormaa. Tätä siis alettiin myydä 80-luvun lopulla nimellä Ylökatti.

Yritimme myydä Ylökattia kaikille mahdollisille asiakkaille. Pienissä yhden palstan lehtimainoksissa oli lueteltu useita mahdollisia käyttäjäryhmiä. Lopputulos: juuri kukaan ei innostunut ostamaan konetta. Noin 20 konetta jäi pressuhallin nurkkaan ainakin vuodeksi.

Jostakin sain päähäni, että vienpä yhden niistä veljelleni Kurikkaan, jotta hän voisi kommentoida asiaa. Hänellä oli



Aluksi Avantia markkinoitiin yksinomaan nautakarjan ruokintaan käytettävänä koneena. Kone oli ketterä ja voimakas, mahtui liikkumaan ahtaissa tiloissa ja ennen kaikkea kevensi raskasta työtä.

1993



Powercat

1995



Multicat

1998



AVANT®
528



remontoitu navetta, joka oli hieman sokkeloinen, ja ruokin-
tapöydät olivat aika kapeita. Samanlaisia navettoja Suomes-
sa oli tuohon aikaan tuhansia. Kun seuraavana viikonloppu-
na menin käymään, hän sanoi heti, että se Katti on tosi hyvä
kone rehunjaossa. Hän ei anna sitä takaisin.

Siitä se lähti. Aloimme markkinoida konetta aluksi yk-
sinomaan nautakarjatilojen ruokintaan sopivaksi koneeksi.
Ja kauppa lähti käymään. Niitä myytiin useita kymmeniä
vuodessa.

Tästä innostuneena rupesin ajattelemaan, että voisim-
meko löytää muita innovaatioita täältä pikkukoneiden
maailmasta. Tamrock, iso kalliorakoneiden valmistaja
Tampereella, osui silmiini. Ajattelin, että voisimme yrittää
tehdä pienen edullisen pora-alustan Katin pohjalta, joka kui-
tenkin pystyisi tekemään moninkertaisen työn käsiporariin
verrattuna.

Tämä projekti onnistui tosi hyvin, ja Commandosta tuli
Tamrockin eniten myyty porakone. Sen valmistus jatkuu
edelleen 35 vuoden jälkeen, joskin Avant luopui sen tekemi-
sestä 2008.

Konkurssi ja uusi alku

Ylö-Tehtaita eivät nämäkään uudet tuotteet pystyneet pe-
lastamaan, vaan se ajautui konkurssiin maaliskuussa 1991.
Junkkari Oy Pohjanmaalta osti konkurssipesästä maatalous-
koneet ja jatkoi niiden valmistusta tehtaallaan Ylihärmässä.

Tämä avasi myös minulle mahdollisuuden perustaa oma
yritys. Juuri sitä halusinkin, joten ryhdyin toimiin. Tuotteina

olisivat pienkuormaajat, Tamrock pora-alusta sekä trakto-
rin sivurajoittimet. Sain asiakkaat hyväksymään ajatuksen,
ja sillä perusteella pankkikin sitten hyväksyi suunnitelma-
ni. Kolmantena lenkinä mukaan piti saada vaimoni Nora.
Pankki nimittäin vaati, että meidän oli kiinnitettävä laino-
jen vakuudeksi yhteisesti omistamamme koti. Hän lupasi
kirjoittaa nimensä paperiin.

Näin oli paketti valmis ja Avant Tecno Oy aloitti toimin-
tansa 1.6.1991.

Omaa pääomaa oli 2500 euroa. Työntekijöitä 20 ja bud-
jetti noin 1 miljoona euroa. Lainaa saimme pankilta noin 1,5
miljoonaa euroa. Toimitilat vuokrasimme konkurssipesältä.

Homma lähti liikkeelle aika mukavasti. Tamrock myi
Commandoja odotusten mukaisesti, ja me saimme ensim-
mäisen vuoden aikana myydyksi noin 80 Avantia. Pidimme
lukua aika hyvänä. Traktoritehtaiden ostot olivat myös ihan
ok. Panimme kuitenkin merkille, että lama syvenee melkois-
ta tahtia. Se rupesi ensimmäisenä vaikuttamaan traktoriva-
rusteiden kysyntään. Commando oli oikeastaan ainut, joka
piti pintansa.

Ajattelimme, että tästä ei tällä tavalla hyvä seuraa. Rupe-
simme katsomaan viennin suuntaan. Huomasimme, että va-
jaan vuoden päästä Saksassa olisi Bauma-messut. Olimme
Keijo Rekolan kanssa aloittaneet pienkuormaajan seura-
van sukupolven suunnittelun ja
päätimme, että uusi konemalli
ehtisi sinne.

Avant aloittaa Euroopan- valloituksen

Vuonna 1992 saimme Ulkomaan-
kauppaliiton kautta hankittua
Baumasta pienen, yhdeksän ne-
liömetrin messuosaston, ulkoa,

Bauma-messut Saksassa 1992
oli käänntekevä tapahtuma
Euroopan-valloituksessa.



2002



2006



2007



aidan vierestä. Siellä me sitten huhtikuun viileydessä odotimme asiakkaita. Uusi vihreä ProfiCat oli framilla. Seuraava viikko ratkaisisi firman tulevaisuuden.

Sitten alkoi tapahtua. Kiinnostus koneeseemme oli kova. Saimme kontaktipyynnön 47 maasta viikon aikana. Joukossa oli muutama tosi hyvä maahantuojakandidaatti. Kuten esimerkiksi Sorring Maskinhandel Tanskasta. En arvannut heille konetta esitellessäni, että tässä tuli tehtyä aikamoiset kaupat. Tähän mennessä he ovat myyneet Tanskassa yli 5 000 Avantia.

Samalla reissulla päätimme perustaa Saksaan oman myyntiyhtiön. Meillä on siis ollut oma myyntiyhtiö siellä jo lähes 30 vuotta. Päätös oli hyvä, vaikka varsinkin alku oli raskas. Saksa on kuitenkin eräänlainen konekaupan keskus maailmassa, jonka näyttelyjen kautta kontakteja saa joka puolelta maailmaa.

Nämä Bauma-messut olivat Avantin tulevaisuudelle ratkaiseva asia. Jos me ilman niitä ylipäänsä olisimme olemassa, emme ainakaan olisi lähelläkään tätä kokoluokkaa.

Saimme kokoomme nähden nopeasti ison määrän maahantuoja lähinnä Euroopasta. Pyrimme koko ajan kuuntelemaan heitä herkkällä korvalla ja kehittämään koneita jatkuvasti paremmiksi ja paremmiksi.

Seuraava suuri askel Avantin kehittymiselle oli vuoden 1995 Bauma, jossa esittelimme runko-ohjatun Avantin. Minä aluksi pelkäsin, että se sotkee meidän selkeää liukuohjattuihin koneisiin pohjautuvaa strategiaa. Oikeassa olinkin. Niin siinä kävi. Runko-ohjatuista koneista tuli nopeasti suosikkeja. Siinä olin väärässä, että se olisi ollut meille huono asia. Päinvastoin.

Koneiden myyntimäärät lähtivät hyvään nousuun, ja koneiden käyttäjäkunta laajeni uusille alueille. Tänä päivänä kaikki Avantit ovat runko-ohjattuja.

One Machine – Hundreds of Jobs.

Tästä alkoi myös meidän erittäin aktiivinen työlaitteiden kehittäminen. Meillä on tällä hetkellä yli 200 erilaista työlaitetta, mikä antaa katetta sloganillemme: One Machine – Hundreds of Jobs.



Runko-ohjatun Avantin tultua markkinoille käyttäjäkunta ja käyttökohteet laajenivat nopeasti ja koneiden myyntimäärät lähtivät nousuun.

2009



AVANT
745

2010



AVANT
420

2013



AVANT
R35

Meiltä ilmestyy piakkoin myös kirjan muodossa historiikki, jossa polkumme on tarkemmin kerrottu. Sen vuoksi kerron tästä eteenpäin vain tärkeimmät Avantin kehitykseen vaikuttaneet asiat.

Omat kiinteistöt

Kun Avant täytti 10 vuotta, ostimme Ylötien kiinteistön itsellemme. Meille on koko ajan ollut tärkeää, että voimme itse kehittää toimintaamme myös toimitilojen osalta. Siitä lähtien tilanne on ollut toivotunlainen. Tällä hetkellä meillä on Ylöjärvellä toimitiloja noin 70 000 m² vähän yli 20 hehtaarin tontilla. Osa tiloista on vuokrattu ulkopuoliselle. Useimmiten olemme voineet tehdä isojakin laajennuksia ilman hidastavaa lupaprosessia ja rakentamista. Olemme olleet tosi onnekkaita tässä suhteessa.

Myös Saksan myyntiyhtiömme on ollut jo kauan omissa tiloissaan, ja Englannissa on tilojen hankintaprosessi menossa.

vahvat Poclain-mäntämoottorit joka pyörässä ja Avantin tapaan kiinteä keskinivel, joka takaa maksimivakauden paikoissa. Lisäksi kone oli tosi hyvän näköinen.

Myös optiolista oli pitkä. Koneeseen tehtiin myös uusi ohjaamo, joka nosti mukavuuden uudelle tasolle.

—
"Jetz haben Sie ein Radlader!!"

Kone esiteltiin ensimmäisenä saksalaiselle myyjäporukalle. Eräs heistä ajoi koneella pitkään, kokeili eri työlaitteita ja lopuksi hyppäsi koneesta ja sanoi: "Jetz haben Sie ein Radlader!!" Ja oli täsmälleen oikeassa. Uusi kone oli tosi kilpailukykyinen kilpailijoihin nähden.

Tämän konseptin mukaisesti rakensimmekin koko malliston. Tuotannon kannalta avainsana on modulaarisuus. Se tarkoittaa sitä, että eri malleissa on paljon samoja osia. Kappaleiden sarjapituudet kasvavat, jolloin muun muassa laserasemista ja hitsausroboteista saadaan enemmän irti. Myös tuotannon ohjaus helpottuu merkittävästi. Emme itsekään aluksi tajunneet, kuinka suuri merkitys tällä olisi tuotannon tehostamisessa.

Olemme olleet jo pitkään sellaisessa tilanteessa, että myynnin kasvaessa valmistuksen sarjapituudet ovat kasvaneet vastaavasti. Sen vuoksi automaattikoneiden takaisinmaksuaika on entistä nopeampi, jolloin meidän kannattaa hankkia niitä koko ajan lisää. Meillä onkin jo 14 hitsausrobottiasemaa ja 3 laseria, jotka on kytketty automaattivarastoon. Viimeisiä hankintoja on ollut automaattinen taivutuskone.

Tuotantojohtaja *Saku Vastamäki* kertoo tuotannon kuulumiset ja suunnitelmat tarkemmin tässä samassa lehdessä jäljempänä.

Lisää voimaa, sähköiset kuormaajat ja katse Amerikkaan

Olemme koko ajan lisänneet panostuksia tuotekehitykseen, jonka takia olemme pystyneet kasvamaan muita nopeammin. Olemme pystyneet seuraamaan ajan henkeä hyvin. Esittelimme täyssähköiset Avantit viisi vuotta sitten Agritechnica-näyttelyssä Saksassa.



Avant 600 -sarja

Olemme koko ajan onnistuneet kehittämään Avanteja niin, että olemme säilyttäneet kilpailukykyämme terävänä. Muutoksia ja parannuksia on tietenkin isompia ja pienempiä. Silloin kun vuonna 2006 esittelimme uuden 600-sarjan koneen, oli kyseessä iso muutos.

Koneessa oli uusi 36 hv:n vahva moottori, erittäin vahva ulkopuolinen hydraulikka, uusi epäkeskinen teleskooppipuumi, kaksi ajonopeusaluetta, hydrauliiikan pikakytkimet,

2015



2015



2018



Olimme ensimmäinen kuormaajavalmistaja, jolla oli litiumakulla varustettu kuormaaja koko näyttelyssä. Tänä päivänä meillä on tarjota 500- ja 600-sarjan koneet täyssähköisinä. Ja kehitys jatkuu.

Viimeisin merkittävä uutuus on ollut 800-sarjan kone. Kone, joka nostaa 2 000 kilon kuorman 3,5 metriin ja kulkee 30 km/h. Siihen suunniteltiin myös uusi hieno ohjaamo. Avantille uuden kokoluokan myynti on lähtenyt tosi hyvin liikkeelle. Tästä voi vetää sen johtopäätöksen, että asiakkaat luottavat Avantiin ja sen kykyyn pitää huolta koneistaan.

Myyntin kannalta tärkeimpiä asioita on ollut vuonna 2015 uudestaan alkanut USA:n myynti. Olimme siellä ensimmäisen kerran vuosina 1998–2005. Silloin toimimme Gehl-brändin alla, minkä vuoksi koneiden väri oli keltainen. Emme silloin onnistuneet kovinkaan hyvin, ja vuonna 2005 yhteistyö loppui.

Vuonna 2012 aloitimme Amerikan-valloituksen uudeleen *Jani Käkälän* aloitteesta. Menimme sinne omalla brändillä ja perustimme Chicagoon oman myyntiyhtiön. Sitten edellisen kerran tuotteistomme oli selvästi parempi, ja muutenkin voimavaramme olivat toisella tasolla. Kauppa lähti liikkeelle yllättävän hyvin. *Jukka Kytömäen* vetämänä USA on noussut meidän suurimmaksi vientimaaksemme ja näyttää jatkossakin tosi hyvältä.

Myös muilla markkina-alueilla myyntimme menee hyvin. Nykykapasiteetilla emme pärjää, joten parhaillaan on menossa miljoonaluokan laajennus. Lisätilaa saamme käyttöömmemme yli 10 000 m² ja kapasiteetti voisi tarvittaessa tuplaantua. Eiköhän sillä mennä sitten jonkin aikaa.

Lopuksi: mitä 30 vuodessa on saatu aikaan

Ensinnäkin myynti on noussut ensimmäisen toimintavuoden 80:stä Avantista 5 000 kuormaajaan per vuosi. Liikevaihtoa kertyy nyt puolentoista miljoonan sijaan 190 M€ vuodessa. Toimitilat ovat yli 20-kertaiset ja nyt omat.

Myyntiyhtiöitä on kolme, ja Avant omistaa nyt myös Leguan Lifts Oy:n. Omaa pääomaa oli aluksi 2 500 €. Nyt omaisuusaste on 74% ja tase yli 100 M€. Pankkilainaa oli aluksi 1,5 M€, ja nyt siitä on maksettu pois reilu puolet.

Tämä on se lähtökohta, mistä lähdetään seuraavalle 30 vuoden taipaleelle uuden johdon luotsaamana.

Yllä olevista luvuista voisi vetää sen johtopäätöksen, että helppoahan tuosta on jatkaa. Minä kuitenkin luulen, että haasteita tulee löytymään tästä eteenkin päin.

Sitkeällä ja täysjätkisellä toimintatavalla niistä selviää varmasti jatkossakin. ●



Kuvassa yrityksen toimitusjohtaja Risto Käkälä ja tuleva toimitusjohtaja Jani Käkälä. Isä ja poika.

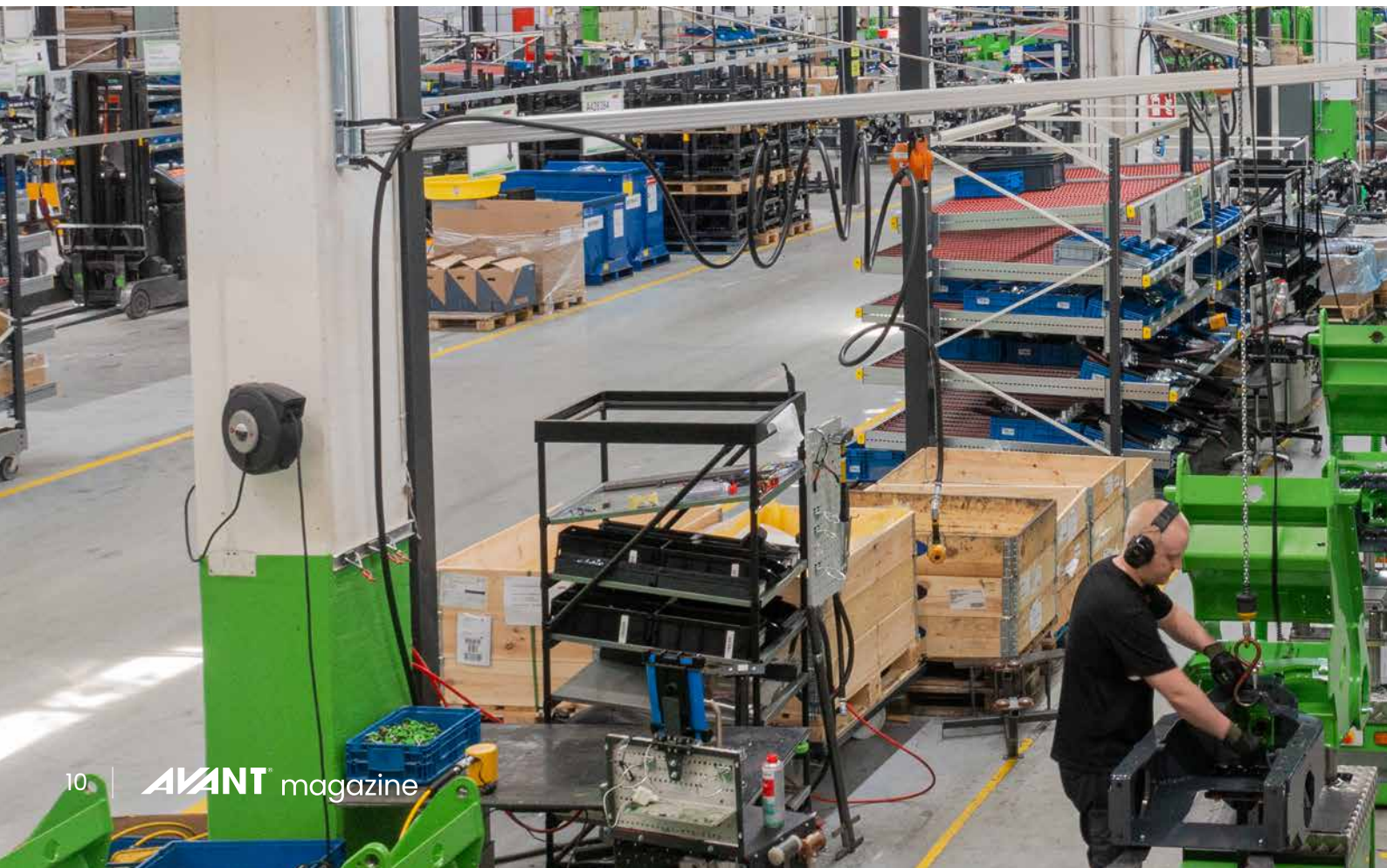
Kasvutahti sen kuin kiihtyy

Kaksi vuotta sitten käynnistimme 10 miljoonan euron investointiohjelman, jonka tavoitteena oli nostaa 400–800-sarjojemme viikkotuotantoa noin 50 prosentilla. Nyt tehtaalla toimii täysin uusi kokoonpanolinja, automaation määrää on lisätty huomattavasti, sisälogistiikka on kokenut muodonmuutoksen, ja työnteko on yhä ergonomisempaa. Kaikki tehtaan prosessit on nivottu yhteen ohjausjärjestelmillä. Pari vuotta sitten asetettu kasvutavoite saavutetaan vuoden 2021 loppuun mennessä.

Kun käynnistimme investointiohjelman pari vuotta sitten, päämääränä oli nostaa sadan kuormaajan viikkotahti 150 kuormaajaan. Tätä varten tehtaaseen rakennettiin uusi pääkokoonpanolinja, ja automaation määrää lisättiin huomattavasti tuotannon alkupäässä.

”Olemme kone- ja laitehankintoihin oikein tyytyväisiä. Niistä on saatu tuottavuuden, kapasiteetin ja toiminnan kehityksen puolesta kaikki irti. Myös kasvutavoitteemme on toteutunut, eli saavutamme 150 kuormaajan viikkotahdin vuoden 2021 loppuun mennessä”, kertoo Avantin tuotantojohtaja *Saku Vastamäki*.

”Kone- ja laiteinvestointien näkökulmasta meillä on jo nyt kapasiteetti siihen”, lisää kuormaajien tuotannon kehityspäällikkö *Juha Linnusmäki*.



Toimiva sisälogistiikka ja ohjausjärjestelmät

Investointiohjelman alussa sisälogistiikka eli kaiken tehtaalle saapuvan tavaran vastaanotto, varastointi ja käsittely pyörytettiin uuteen uskoon, jotta uusi kokoonpanolinja voisi toimia tehokkaasti. Myös ohjausjärjestelmiin panostettiin. Koko 3500-neliöisen varaston toimintaa ohjaava WMS-varastonhallintajärjestelmä (*warehouse management system*) keskustelee tehtaan toisen ohjausjärjestelmän, MES:n (*manufacturing execution system*), kanssa. Valmistuksen ohjausjärjestelmä MES ohjaa nimensä mukaan valmistusta ja tuotantoa linjoilla.

”Ohjausjärjestelmillä nivomme yhteen tehtaan prosessit niin, että niistä saadaan kaikki tehot irti”, Juha Linnusmäki selittää.

Myös laaduntuottokyky paranee. Työntekijät voivat esimerkiksi raportoida työpisteeltään MES-järjestelmään heti,

jos he huomaavat laatupoikkeamia. Työnjohtaja saa tiedon välittömästi ja pääsee paikalle ratkaisemaan tilannetta, jolloin työtunteja säästyy. Kun tieto laatupoikkeamista on sähköisessä muodossa, se on myös analysoitavissa paremmin.

Uusi pääkokoonpanolinja

Vuoden 2020 alussa otettiin käyttöön uusi pääkokoonpanolinja, joka on toiminut nyt noin 1,5 vuotta. Uudelta linjalta tulee puolet tehtaan viikkotuotantomäärästä. Hehtaarin kokoisessa hallissa valmistetaan isompien 600–800-sarjojen kuormaajat, ja vanhalla linjalla tehdään 400- ja 500-sarjojen koneet.

Uuteen linjaan on investoitu 2,2 miljoonaa euroa, ja suurin osa kakusta on uponnut automaattisiin AGV-asennusvaunuihin, joiden päällä kokoonpanotyö tehdään. Vaunut kulkevat linjan läpi vaiheistetusti vakioidulla tuotantovauhdilla.

”Olemme satakertaistaneet tuotannon Avantin historian aikana. Kasvutarvetta meillä edelleen on, ja luvassa on lisää tuotannon kehitystoimia, hankkeita ja investointeja”, kertoo Avantin tuotantojohtaja Saku Vastamäki.



”Isoin muutos entiseen on se, että vanha kokoonpanolinja oli viisivaiheinen, eli siinä oli 5 työasemaa. Uusi on 19-vaiheinen eli siinä on 19 työasemaa. Koska kokonaistyömäärä on pilkottu pienempiin osiin, kuormaaajat virtaavat linjalla alusta loppuun paremmin. Se näkyy asiakkaillemme suurempana valmistusmäärien kapasiteettina”, Juha Linnusmäki kertoo.

Useampiin osiin pilkottu työ pystytään myös tekemään laadukkaammin ja oppimaan nopeammin. Lisäksi työtä on standardoitu eli vakioitu. Jokainen työntekijä tekee siis työsuoritteet samalla tavalla.

”Se johtaa tuotteen loppulaadun paranemiseen, mikä on sisäisillä ja ulkoisilla mittareilla kiistatta todettavissa. Muutos on merkittävä”, Saku Vastamäki sanoo.

Ergonomia helpottaa työtä

Monet uudistukset ovat parantaneet työn ergonomiaa huomattavasti. AGV-asennusvaunut kulkevat linjaa pitkin napin painalluksella, kun ennen kuormaaajia työnnettiin pukeilla. Jokainen kokoonpanija voi säätää vaunun juuri itselleen sopivalle korkeudelle.

”Olemme myös hankkineet useita impulssivääntimiä, jotka vähentävät selkeästi, elleivät vaimenna täysin, käsiin kohdistuvan värinän. Työterveyden kannalta se on tärkeää pitkässä juoksussa”, Juha Linnusmäki kertoo.

Uudistusten lista jatkuu. Renkaat, ajomoottorit ja istuimet nostetaan nyt keventimien avulla, ja painavien taakkojen siirtäminen onnistuu vaikka kahdella sormella. Asentajien työtä on myös helpotettu niin, että asennettavat komponentit tuodaan läpivirtaushyllyihin pienissä erissä, jotka on asetettu sopivalle asennuskorkeudelle.

”Komponentteja ei tarvitse ottaa enää pahvilaatikosta tai lattianrajasta, vaan ne tuodaan asennusvalmiina optimaali-

selle asennuspaikalle. Pieniä juttuja, mutta kun tehdään isoa volyyimia, sillä on merkitystä”, Saku Vastamäki toteaa.

Ja kun työ tehdään ergonomisesti, myös tuottavuus ja laatu paranevat entisestään.

Kasvu jatkuu kovana

Avantin ensimmäisenä toimintavuonna valmistui 80 konetta, mutta tämän vuoden lopussa tehdään jo 150 kappaletta viikossa.

”Olemme satakertaistaneet tuotannon Avantin historian aikana, ja kymmenen vuoden takaisesta tilanteesta olemme kaksinkertaistaneet tuotannon. Samaan aikaan tuotteet ovat tulleet yhä monimutkaisemmiksi”, Saku Vastamäki sanoo.

Matka on ollut jo pitkä ja kunniakas, mutta kehityksen puolella ei koskaan tule valmista.

”Kasvutarvetta meillä edelleen on. Asiakaskysyntä on vahvaa, ja olemme kehittäneet tuotantoa vuodesta riippuen noin 15–20 prosentin kasvutahdilla. Tulevaisuus näyttää jatkuvan samalla lailla, ja seuraavan viiden vuoden aikana tavoitteemme on kaksinkertaistaa valmistuskapasiteettimme nykyisestä tasosta”, Vastamäki kertoo. ●



”Valmistavassa teollisuudessa on käynnissä megatrendi, jossa valikoimat laajenevat, tuotteet ovat yhä enemmän varioituja ja eräkoot laskevat. Tähän trendiin vastaa uusi kokoonpanolinjamme, joka on pilkottu pieniin vaiheisiin. Pystymme reagoimaan nopeasti asiakaskysynnän muutoksiin ja tekemään räätälöityjä tuotteita”, kertoo tuotannon kehityspäällikkö Juha Linnusmäki.

Talo täynnä ideoita

– tiiminvetäjät tuotannon kehityksen oikeana kätenä

Kaksi vuotta sitten Avantilla alettiin satsata uuteen, entistä osallistavampaan toimintatapaan, jolla tähdätään tuottavuuteen ja kasvuun. Kaikkia työntekijöitä kannustetaan tuotannon kehittämiseen, ja suurin osa työn jatkuvan parantamisen kehitysideoista tulee lattiatasolta. Muutamassa vuodessa on toteutettu jo lähes 200 kehitysideaa, jotka ovat liittyneet työympäristöön, turvallisuuteen, tuotteistoon tai tuotannon kehitykseen. Tiiminvetäjät vievät jokaisen idean käsittelyyn.

Eri osastojen tiiminvetäjät alkoivat ottaa myös työn järjestämistä ja kehittämistä yhä enemmän vastuulle, ja nyt he toimivat tuotannon kehityksen ja työnjohdon oikeana kätenä: heidän kauttaan kaikki tieto ja kehitysideat kulkevat joka suuntaan talossa – ylhäältä alas, alhaalta ylös ja kunkin tiiminvetäjän osaston sisällä. Jututimme kahta tiiminvetäjää heidän kokemuksistaan.

Viimeistelyn tiiminvetäjänä toimiva *Kalle Lintula* kertoo, että tiimityön kehitys on näkynyt monin tavoin osastolla, joka tekee kaikkien kuormaajien viimeisen koeajon ja tarkistukset, asentaa tilatut lisävarusteet ja liimaa tarrat koneiden kylkiin.

”Tiimihenki ja joustavuus ovat parantuneet. Viimeistelyssä toimii kaksi eri vuoroa, ja raja niiden välillä on hälventynyt. Tavoitteeni on, että meidän pisteellämme jokainen osaa tehdä kaikkia työvaiheita. Olen ohjannut opetuksen järjestymistä työtilanteiden mukaan. Kun kaikki

osaavat kaikkea, työ ei ole rajoittunutta vaan monipuolista, ja pystymme toimimaan joustavasti poissaolojenkin aikana.”

Yhä selkeämmät prosessit ovat parantaneet myös laadunvalvontaa, työturvallisuutta ja ihmisten työmotivaatiota.

”Kun jokainen idea kirjataan sähköisesti yhteen boksiin ja viedään käsittelyyn, ihmiset saavat kiitosta hyvistä ideoista. Sekin tuo yksilöllistä motivaatiota, kun tietää, että talossa voi edetä vaikka tiiminvetäjäksi. Täällä on ihmisiä, jotka haluavat näyttää osaamistaan.”

Nopea reagointi muutoksiin

Myös lähettämön tiiminvetäjän *Eerik Toivon* kokemukset Avantin osallistavasta toimintatavasta ovat olleet erittäin myönteisiä.

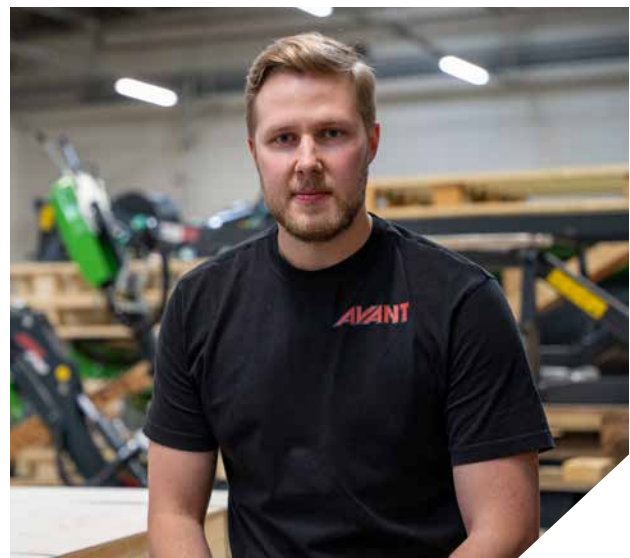
”Lähettämössä tapahtuu tuotteiden ja työlaitteiden keräys, pakkaus, kuormien suunnittelu ja lastaus, tavarantoimitus ja hyllytys. Tämä on herkkä osa-alue, jossa tulee nopeasti muutoksia kuljetusten ja toimitusten osalta. Hallinnoin kokonaisuutta tiiminvetäjänä, mikä tuo helpotusta myös työnjohtajien suuntaan. Kehitysideat pystytään toimitamaan suoraan ylöspäin, ja mahdolliset työvuoromuutokset sekä kuljetukset voidaan sopia suoraan logistiikan kanssa.”

Tiiminvetäjät tekevät myös yhteistyötä keskenään.

”Keskustelen usein Lintulan Kallen kanssa hallimme järjestelyistä ja toimintatavoista. Ratkomme ongelmat yhdessä.” ●



”Minulla on vastuu siitä, että tieto kulkee kaikkiin suuntiin. Työn joustavuus on parantunut tiimi-kehityksen ansiosta, ja meillä on loistava tiimihenki. Todella vähän tarvitsee ohjata oma-aloitteisia ihmisiä”, kertoo viimeistelyn tiiminvetäjä Kalle Lintula.



”Osallistun kaikkiin osastomme työtehtäviin, ja tiiminvetäjänä pidän yllä kokonaisvaltaista kuvaa osastomme toiminnasta, koordinoin ja suunnittelen. Olen viestintuoja, äänitorvi ja palautekanava”, kuvailee lähettämön tiiminvetäjä Eerik Toivo.

UUDET TYÖLAITTEET

Yhteensopivuus

✓ soveltuu hyvin + soveltuu ✗ ei sovellu

Aidanalusleikkuri

Aidanalusleikkuri on kätevä työlaite kasvuston niittämiseen esimerkiksi aidantolppien ja puiden ympäriltä, teiden reunakaiteiden alta – toisin sanoen paikoista, joissa tavallisen ruohonleikkurin tai niittokoneen kanssa työskentely on hankalaa. Leikkurilla voi siistiä myös tienpenkat sekä seinien ja reunakivien vierustat.

Kun leikkuri osuu esimerkiksi aidantolppaan, rungon ja leikkuupään väliin asennettu vahva vetojousi vetää leikkuupään takaisin, jolloin leikkaaminen jatkuu keskeytyksettä ja tolpan voi kiertää konetta pysäyttämättä. Vetojouksen jännitystä ja kiinnityspaikkaa voi muuttaa tarvittaessa. Leikkuupäässä on myös pystysuuntainen kellunta, jonka voi säätää neljään eri asentoon.

Leikkuupäässä on kaksi terää. Leikkuupää on asennettu mekaanisesti käännettävään sivuvarteeseen, joka voidaan asettaa useaan eri kulmaan. Reunassa on iskuja vaimentava kumipuskuri sekä ketjusuojuus, joka suojaa taaksepäin sinkoilevilta kappaleilta. Leikkuupää voidaan asentaa leikkaamaan joko oikealta tai vasemmalta puolelta. Säädettävä tukipyörä on vakiovaruste.

- Tehokas työlaite ruohon niittämiseen aidantolppien ja puiden ympäriltä, tien reunakaiteiden alta, tienpenkalta jne.
- Kaksi leikkuuterää
- Leikkuupäässä pystysuuntainen kellunta
- Leikkaaminen mahdollista oikealta tai vasemmalta puolelta
- Säädettävä tukipyörä vakiona



Työleveys	704 mm
Leikkuukorkeus	min. 60 mm
Terien lkm	2 kpl
Max. leveys työskentelyasennossa (leikkuupää oikealla puolella)	1 870 mm
Min. leveys kuljetusasennossa	1 172 mm
Paino	122 kg
Hinta alv 0 %	2 693 €
Hinta alv 24 %	3 339 €
Tuotenumero	A440199

220 ✓ 225 ✓ 225LPG ✓ 313S ✗ 320S ✗ 320S+ ✗ 420 ✓ 423 ✓ 520 ✓ 523 ✓ 528 ✓ 530 ✓ 630 ✓ 635 ✓ 640 ✓ 735 ✓ 745 ✓ 750 ✓ 755i ✓ 760i ✓ 860i ✓ R20 ✓ R28 ✓ R35 ✓ e5 + e6 +

Joustopiikkiäes

Joustopiikkiäes on S-piikeillä varustettu hinattava maanmuokkauslaite, joka soveltuu erityisesti sorapohjaisten ulkoratsastuskenttien kunnossapitoon. Laite toimii myös harrastusviljelijän työkaluna pienemmillä pelloilla ja muilla muokkausta tarvitsevilla alueilla.

Äkeen S-piikit muokkaavat maata syvemältä, maksimissaan 10 cm:n syvyydeltä, kuin maneesilanan suorat piikit, jotka haravoivat pintamaata. Sen vuoksi joustopiikkiäes ei sovellu maneesiin, joiden pohjakerroksessa on kuitukangasta tai -suikaleita, kumirouhetta tai muuta materiaalia, joka voi tarttua äkeen piikkeihin. Muokkaussyvyys säädetään äkeen takana olevan verkkorullan korkeutta muuttamalla kampea kiertäen.

Joustopiikkiäkeeseen on lisävarusteena saatavana mekaaniset tai hydrauliset tukipyörät (samat kuin maneesilanasassa), ja sisäkäyttöön seinän vieressä ajamista varten sivupyörä sekä kulmalana.

- Tehokas maanmuokkain ulkoratsastuskenttien hoitoon, pellon äestämiseen jne.
- Kahdessa rivissä 15 kpl S-piikkiä, joissa vaihdettavat kärjet
- Työleveys 1 500 mm, muokkaussyvyys max. 10 cm, säädetään verkkorullan korkeutta muuttamalla
- Lisävarusteena saatavana tukipyörät (käsikäyttöiset tai hydrauliset), sivupyörä ja kulmalana

Työleveys	1 500 mm
Muokkaussyvyys	0–10 cm
Paino	185 kg
Hinta alv 0 %	1 674 €
Hinta alv 24 %	2 076 €
Tuotenumero	A442314

LISÄVARUSTEET:

- Mekaaniset tukipyörät taakse kuljetusta varten, käännetään käsin alas ja ylös A36593
- Hydrauliset tukipyörät (edellyttävät kuormajaan 2-toimista takauulosottoa) A37547
- Sivupyörä A418962, 178 € alv 0 %, 221 € alv 24 %
- Kulmalana A36471, 203 € alv 0 %, 251 € alv 24 %



UUDET TYÖLAITTEET

Yhteensopivuus

✔ soveltuu hyvin
 + soveltuu
 ✘ ei sovellu

Puunnostopuomi



Puunnostopuomi on yksinkertainen ja näppärä työlaite isompien puunrunkojen, taimien, putkien ja muiden vastaavien esineiden käsittelyyn ja asentamiseen. Se on muuten sama laite kuin Avantin suursäkinostin, mutta sisempi jatkopuomi on suora ja sen päässä on tappi nostosinkilän ja -liinan asentamista varten. Tämä mahdollistaa esimerkiksi paksumpirunkoisten puuntaimien nostamisen ja istuttamisen niitä vahingoittamatta. Sivutuet ehkäisevät tehokkaasti sivuttaista heiluntaa.

Puunnostopuomi on kätevä apuväline esimerkiksi taimitarhoilla istutustöissä ja arboristeilla isompien runkojen poistamiseksi ahtaista pihoista. Se soveltuu myös isompien putkien asentamiseksi kaivantoihin.

- Pätevä työlaite helpottamaan puunrunkojen käsittelyä, isompien puuntaimien istutusta, putkien asennusta kaivantoon jne.
- Nostokorkeus säädettävissä käsin neljään eri korkeuteen välillä 1 135–1 685 mm
- Sivutuet ehkäisevät sivuttaista heiluntaa

Tapin korkeus	1 135–1 685 mm
Leveys	1 100 mm
Max. kuorma	900 kg
Paino	60 kg
Hinta alv 0 %	531 €
Hinta alv 24 %	659 €
Tuotenumero	A444137

220	✘	225	✘	225LPG	✘	313S	✘	320S	✘	320S+	✘	420	+	423	+	520	✔	523	✔	528	✔	530	✔	630	✔	635	✔	640	✔	735	✔	745	✔	750	✔	755i	✔	760i	✔	860i	✔	R20	✔	R28	✔	R35	✔	e5	✔	e6	✔
-----	---	-----	---	--------	---	------	---	------	---	-------	---	-----	---	-----	---	-----	---	-----	---	-----	---	-----	---	-----	---	-----	---	-----	---	-----	---	-----	---	-----	---	------	---	------	---	------	---	-----	---	-----	---	-----	---	----	---	----	---

XL-trukkihaarukka hydraulisella sivusiirrolla

Trukkihaarukkamallisto on täydentynyt uudella XL-trukkihaarukkamallilla, joka on varustettu hydraulisella sivusiirrolla. Sen maksimikuorma on 2 000 kg ja haarukoiden pituus 1 200 mm – hieman pidempiä kuin muissa malleissa. Uusi malli mahdollistaa suurien kuormien entistä ketteräm-

män käsittelyn. Hydraulisen sivusiirron avulla kuormaa on mahdollista siirtää koneen sivulle ja sijoittaa esimerkiksi lähelle seinää. Trukkihaarukan mukana on vakiovarusteen suojaverkko, joka tukee nostettavia kappaleita, ja estää niiden putoamisen kuljettajan päälle.



Haarukoiden pituus	1 200 mm
Max. kuorma	2 000 kg
Rungon leveys	1 550 mm
Paino	225 kg
Hinta alv 0 %	2 725 €
Hinta alv 24 %	3 379 €
Tuotenumero	A442071

220	✘	225	✘	225LPG	✘	313S	✘	320S	✘	320S+	✘	420	✘	423	✘	520	+	523	+	528	+	530	+	630	+	635	+	640	+	735	✔	745	✔	750	✔	755i	✔	760i	✔	860i	✔	R20	+	R28	+	R35	+	e5	+	e6	+
-----	---	-----	---	--------	---	------	---	------	---	-------	---	-----	---	-----	---	-----	---	-----	---	-----	---	-----	---	-----	---	-----	---	-----	---	-----	---	-----	---	-----	---	------	---	------	---	------	---	-----	---	-----	---	-----	---	----	---	----	---

Peukalo, minikaivuri 150



Minikaivuri 150:een on nyt saatavana lisävarusteena myös hydraulinen peukalo. Se voidaan asentaa tammikuusta 2021 alkaen valmistettuihin mini-kaivureihin ja myös jälkiasentaa vanhempiin kaivureihin poraamalla kaivurin puomiin reiät peukalon hydraulisylinlerin korvakkeita varten.

Peukalo on kätevä varuste isompien kivien, kantojen ja muiden sellaisten esineiden käsittelyyn, joita ei kaivurin kauhalla pysty poimimaan. Peukalo on varustettu sähköventtiilillä, jolla valitaan joko minikaivurin kauhan tai peukalon käyttö – toimintoja ei voi käyttää yhtä aikaa.

Valintaventtiiliä ohjataan kätevimmin lisävarusteisen Opticontrol®-ohjauskytkinpaketin kytkimillä tai vaihtoehtoisesti sähköjohdon keinukytkimellä, joka kytketään kuormaajan 12V-pistorasiaan. Kytkin toimitetaan peukalon mukana.

Tuotenumero A444174, 963 € alv 0 %, 1 194 € alv 24 %



XL tasoituskauha



Tasoituskauhamallisto on täydentynyt kahdella uudella XL-mallilla, jotka on tarkoitettu erityisesti 700- ja 800-sarjalle.

Nämä leveämmät kauhat ovat pitempiä ja niiden laidat ovat korkeammat kuin kapeampien mallien, joten tilavuuttakin on selvästi enemmän. Isompien nurmikoiden rakentaminen ja pihojen kunnostus on XL-kauhojen avulla entistä tehokkaampaa ja nopeampaa.

Leveys	1 600 mm	1 800 mm
Tilavuus	590 l	665 l
Paino	230 kg	250 kg
Hinta alv 0 %	1 316 €	1 398 €
Hinta alv 24 %	1 632 €	1 734 €
Tuotenumero	A445616	A443761



Renkaat kunnossa

– homma rullaa

Renkaat ovat jokaisen kuormaajan tukijalka. Renkaat, niiden kunto ja ilmanpaineet vaikuttavat turvallisuuteen, ja siksi niiden kuntoa on syytä seurata.



Vinkit renkaiden ylläpitoon

- Tarkista kunto silmämääräisesti vähintään kerran päivässä.
- Tarkista rengaspaineet vähintään kerran kuussa.
- Vältä X-lockin eli ristilukon turhaa käyttöä, ellei tarvitse lisäpitoa.
- Tee uuden koneen käyttöönoton tai renkaiden vaihdon jälkeen jälkikiristys 5 käyttötunnin jälkeen.
- Suosituspaineet löytyvät ohjekirjasta.

Jokaiseen Avantiin valitaan työn luonteesta riippuen joko nurmi- tai traktorirenkaat. Nurmirenkaat pitävät paremmin liukkaalla alustalla, traktorirenkaat taas tarjoavat vetopitoa sekä karkeilla että pehmeillä alustoilla ja puhdistuvat helpommin.

Kuormaajan renkaiden kuntoa seurataan päivittäin erityisesti, jos työskennellään vaativissa olosuhteissa kuten sepelialustalla tai purkujätteiden kanssa. Samalla tarkastetaan vanteet, sillä ilmat voivat karata myös vanteiden kolhiintumisen vuoksi. Mitä kuluneempi rengas, sitä huolellisempi seuranta.

”Silmämääräisessä tarkastuksessa katsotaan, että rengas on ehjä ja siinä on riittävästi painetta. Jos rengas on kulunut loppuun, jos kudoksia näkyy, tai jos renkaassa on muu selkeä vaurio, rengas on vaihdettava uuteen”, pienkuormaajien suunnittelun tiiminvetäjä *Olli Hankamäki* sanoo.

”Kyse on turvallisuudesta. Jos rengas tyhjenee äkillisesti, riskinä on koneen kaatuminen, varsinkin kuormatuna”, lisää tuoteturvallisuuspäällikkö *Sebastian Nahkala*.

Rengaspaine on osa koneen kantavuutta

Avantin huolto-ohjelmassa suositellaan rengaspaineiden tarkistusta vähintään kerran kuussa. Toki tilanne täytyy tarkistaa aina heti, jos rengas näyttää vajaalta tai kone heiluu keikutettaessa.

Ohjekirjasta löytyvät suosituspaineet ovat riittäviä maksimikuormillakin. Korkeammilla paineilla ei saavuteta hyötyjä ja maksimipainetta ei tietenkään saa ylittää. Sen sijaan liian alhainen rengaspaine vähentää kuormankestoa ja hidastaa ajonopeutta. Kuormaan nähden alhainen paine kuumentaa rengasta, sen kylkiin voi tulla kudosvaurioita, ja myös vanteelta irtautuminen on mahdollista. Alhaiset paineet myös kuluttavat rengasta.

”Samoin käy, jos X-lock eli ristilukko unohtuu päälle. Lukitus kannattaa laittaa päälle vain tilanteissa, joissa vaaditaan parempaa vetoa. Muussa tapauksessa toiminto vain kuluttaa renkaita”, Olli kertoo.

Koneen käyttäjä pärjää rengasasioissa pitkälle käyttöoppaan tiedoilla, ja tarvittaessa myynti voi auttaa sopivien renkaiden valinnassa. ●

Tämä symboli kertoo asennuspaineen, kun rengasta asennetaan vanteelle, ja se on eri kuin suosituspaine. Merkintä on Avantin tehdasta varten.





Sähköinen Avant e6 hyrrää belgialaisessa huippuyliopistossa

KU Leuven on maailmankuulu yliopisto Belgiassa, lähellä Brysseliä. Yliopiston historia ulottuu yli 600 vuoden taakse, ja se on monena vuonna sijoittunut maailman 50 parhaan yliopiston joukkoon. Nyt siellä majailee yksi maailman suosituimmista kuormaajista, kun sähköinen Avant e6 pitää yliopiston rantalentopallokentistä huolta.

Yksi nykyaikaisen yliopiston tärkeistä tehtävistä on tukea opiskelijoiden hyvinvointia. Keinoja on monia ja yksi niistä on tarjota tasokasta hyvinvointi- ja urheilutoimintaa. Pitääkseen oppilaansa mahdollisimman terveinä ja tyytyväisinä KU Leuven investoi hiljattain nykyaikaisiin urheilutiloihin. Täysin uudessa rakennuksessa on kuntoilutiloja sekä ja urheilulääketieteen keskus ja rantalentopallon sisäkenttä. Kentällä harjoittelee myös Belgian rantalentopallon maajoukkue.

Hyvä opiskelijoille ja ympäristölle

Uusi rakennus on suunniteltu noudattaen tiukkoja ympäristöstandardeja. Rakennuksessa hyödynnetään energianeutraalia sähkön- ja lämmönkäyttöä, aurinkopaneeleja, passiivilämmitystä ja ekologisia materiaaleja.

Kentän hoitoon yliopisto tarvitsi koneen, jolla voi tasoittaa rantalentopallokenttien hiekat ja tarvittaessa lisätä hiekkaa. Tiukat ympäristöstandardit olivat tärkein syy, jonka vuoksi yliopisto valitsi tehtävään sähköisen Avant e6:n. Se oli myös ainoa kone, joka täytti julkisessa tarjouskilpailussa esitetyt ympäristöstandardit ja sisäkäytön vaatimukset. Myös kuormaajan paino oli tärkeä tekijä, sillä koneella ajetaan myös toisessa kerroksessa.

Lentävä lähtö

Sisäkäyttö teki koneen toimituksesta haastavaa. Laite voitiin toimittaa käyttöpaikkaansa ainoastaan katossa rakennusvaiheessa olevan aukon kautta. Kone toimitettiin paikalle viimeisenä päivänä ennen katon sulkemista ja useita kuukausia ennen rakennuksen valmistumista. Tästä tapahtumasta saatiinkin mahtavia kuvia lentävästä e6:sta.

Avant e6 on varustettu yleiskauhalla hiekan siirtelyä varten. Koneeseen valittiin erikoisleveät renkaat, jotta kone ei juuttuisi hiekkaan. Suuri kosketuspinta helpottaa kuormaajan liikkumista alueella. Alun perin ratsastuskenttien kunnossapitoon tarkoitettulla maneesilanalla lentopallokentät saa tasoitettua kunnolla. Laitteen perässä oleva verkkojyry korvattiin tässä tapauksessa umpijyryllä. ●

Avantin henkilökunta laittoi koneen käyttökuntoon ja opasti KU Leuvenin henkilökuntaa urheilukeskuksessa huhtikuussa 2021.



KU Leuvenin uusi rakennus rantalentopallolle, kuntoilulle ja urheilulääketieteelle. Kuva: 360 architecten



Those Plant Ladies tuo naisia viherrakentamisen pariin USA:ssa



Kaksossiskot Fawn Wilson ja Heather Payne perustivat yhteisen yrityksensä 2019.

Pienessä Taylorsvillen kylässä North Carolinassa asuvat identtiset kaksossiskot Fawn Wilson ja Heather Payne (os. Bowman) päättivät lyödä pari vuotta sitten hynttyyt yhteen luodakseen jotain uutta: yrityksen, joka yhdistäisi naiset ja viherrakentamisen. Avant 630-kuormaaja tuo työprojekteihin potkua.

”Olimme kasvaneet maatilalla, ja meillä molemmilla on puutarhanhoitoon liittyvät tutkinnot, joten Those Plant Ladies -yrityksen perustaminen oli meille luonnollinen valinta”, siskokset kertovat.

”Olimme huomanneet, että kun puhutaan maisemoinnista ja puutarhoista, monilla naisilla ei ole itsevarmuutta. Tämä ala on ollut perinteisesti miesten hallitsema ja mukana miesten juttu. Mutta kun naiset pääsevät vauhtiin, he huomaavat, kuinka hauskaa ja palkitsevaa työ on. Silloin he haluavat oppia lisää. Ja siinä me pystymme auttamaan”, Heather selittää.

Heather ja Fawn perustivat yrityksensä vuonna 2019. Tavoitteena oli voimaannuttaa naisia rakentamaan ja hoitamaan kauniita maisemia ja puutarhoja omin voimin. Siskokset epäilivät, että he joutuisivat aluksi anelemaan ihmisiä mukaan yhteisöön, joka oli heidän yhteinen unelmasa. Mutta asiat sujuivatkin yllättävän helposti, ja nyt kaiken ikäisiä naisia liittyy innokkaasti mukaan toimintaan. Monet maisemat ovat kokeneet muodonmuutoksen Those Plant Ladiesin käsissä, ja mukaan ilmoittautuvat naiset pääsevät oppimaan työssään.

”Viheralan koulutus on meille sydämenasia. Haluamme, että meille vapaaehtoisiksi tulevat naiset saavat meiltä osaamista, jota he voivat käyttää omilla pihillaan”, Fawn selittää.

Fawn ja Heather haluavat jakaa omaa nurmikoiden ja puutarhojen hoitoon liittyvää osaamistaan muille naisille.

”On meidän tehtävämme voimaannuttaa uuden sukupolven naisia työskentelemään ja upottamaan kätensä multaan”, Heather sanoo.

Vihreä kuormaaja tuli taloon

Lokakuussa 2020 The Plant Ladies tarvitsi pienen ja monipuolisen koneen tulevaa projektia varten. Eräällä yksityis-

Those Plant Ladiesin maisemoijaporukka sisältää kaikenikäisiä naisia aina esiteineistä eläkeläisiin. Jotkut ovat asiantuntevia viherpeukaloita, toiset aloittelijoita. Kun tiimi käy yhdessä projektien kimppuun, kaikki oppivat toisiltaan ja tanssivat lempimusiikkinsa tahtiin bluetooth-kaiuttimen pauhatessa työmaalla.





”On meidän tehtävämme voimaannuttaa uuden sukupolven naisia työskentelemään viherrakentamisen parissa ja upottamaan kätensä multaan”, Heather sanoo.

tontilla olevia kivenlohkareita piti siirtää rinteeseen puolelle torjumaan eroosiota, minkä lisäksi multaa ja maakatetta piti levittää oikeisiin paikkoihin koko tontin alueella. Aikaa työhön oli vain kaksi päivää, joten hanke oli vaativa, ja apua tarvittiin.

Fawn ja Heather ottivat yhteyttä Denverissä toimivaan konevuokraajaan, jonka avulla he löysivät hommaa varten täydellisen koneen, Avant 630 -kuormaajan. Monipuolisten toimintojensa ja työlaitteidensa ansiosta Avant 630 osoittautui loistavaksi tehopakkaukseksi vaativaan projektiin.

Nurmikko säästy ja kauha toimi tehokkaasti

Jo töiden alkuvaiheessa naiset huomasivat, että kuormaajan nurmirenkaat toimivat loistavasti nurmikolla.

”Kodin omistaja oli erittäin tarkka nurmikostaan ja halusi varmistua siitä, ettei työmme turmelisi maata. Avantin nurmirenkaat olivat äärimmäisen hellävaraiset nurmikolle, eikä maahan jäänyt minkäänlaisia uria tai muita jälkiä”, Fawn kiittelee.

Those Plant Ladiesin työtiimiin teki vaikutuksen myös Avantin teleskooppipuomi, joka teki kuormaajan käytöstä entistä ketterämpää. Kuormaajalla oli helppo liikkua metsäisellä tontilla, ja teleskooppipuomin avulla puiden ja muiden esteiden ympärillä työskentely oli näppärää.

”Erityisen ihastuttava ominaisuus oli kuormaajan sarjapikalitien työlaitteiden kytkennässä. Kun olimme saaneet työt valmiiksi, irrotimme hydrauliletkut yksinkertaisesti vain painamalla nappia ja vetämällä vivusta. Se oli paljon helpompaa kuin perinteisten letkujen ja paineiden kanssa sählääminen. Myös aikaa säästy hurjasti, kun työlaitteen vaihto sujui yhden henkilön voimin näppärästi”, Fawn nauhahtaa.

”Mullan ja maakatteiden siirtämiseen ja levittämiseen käytimme suurta kauhaa. Kauhan käyttöominaisuudet ja muun muassa tilavuus oli mahtava! Sen avulla pystyimme nostamaan ja kuljettamaan noin viisi kottikärryllistä materiaalia kerralla, mikä säästi meiltä valtavasti aikaa ja energiaa.”

Jos naiset eivät olisi käyttäneet Avantia tällä työmaalla, he olisivat valinneet työhön perinteisen liukuohjatun koneen.

”Mitä tulee mullan ja katteiden siirtämiseen, Avant on tehokkuudessaan aivan ylivoimainen. Perinteisen liukuohjatun koneen kanssa olisimme joutuneet käyttämään paljon aikaa alustan suojaamiseen tai vaihtoehtoisesti jälkien paikkailuun. Meidän mielestämme Avant on aivan super ja täyttää tarpeemme erinomaisesti. Emme malta odottaa, että pääsemme käyttämään kuormaajaa tulevilla työmaillamme”, Heather sanoo. ●



Monipuolisten toimintojensa ja työlaitteidensa ansiosta Avant 630 osoittautui loistavaksi tehopakkaukseksi vaativaan projektiin.



Avant 630 teki kivenlohkareiden nostelusta helppoa, ja sillä saatiin myös vauhtia mullan sekä maakatteiden siirtämiseen ja levittämiseen.



Vahvaa kasvua pandemiasta huolimatta

– Yhä useampi puunhoidon ammattilainen valitsee Leguanin

Vaikka monet markkinat ovat kärsineet Covid-19-pandemian vaikutuksista, Avant Tecno -konsernin tytäryhtiö Leguan Lifts kasvaa voimakkaasti ympäri maailmaa. Mitkä ovat tärkeimmät veturit kasvun taustalla?



”Leguan 190 on kullanarvoinen puunhoitopalveluissa”, sanoo Thomas Hans Zillhardt saksalaisesta Treeval Baumkontrolle & Pflegestä.

Viime vuosien aikana Leguan Lifts on investoinut myynti- ja jakelukanaviensa vahvistamiseen ja keskittynyt voimakkaasti jälleenmyyjien koulutukseen sekä parempaan myynti- ja markkinointitukeen. Kaikki kuitenkin muuttui viime keväänä, kun kansainvälinen matkustaminen maiden välillä seisahtui ja näyttelytapahtumat peruttiin.

Määrätietoinen toiminta auttoi Leguan Liftsiä selviytymään uudessa ja haastavassa liiketoimintaympäristössä.

”Pandemian alettua suunnittelimme nopeasti uusiksi jälleenmyyjien virtuaalisen koulutusohjelman. Kehitimme

uusia digitaalisen markkinoinnin työkaluja ja alustoja, joiden avulla pystymme lisäämään myyntiä kansainvälisten jälleenmyyjiemme kautta”, kertoo Leguan Liftsin myynti- ja markkinointijohtaja *Jori Mylläri*.

Leguan 190 menestyy puunhoitoalalla

Yksi tärkeimmistä tekijöistä yhtiön nopeassa kasvussa on ollut Leguan 190 -henkilönostimen menestys. Nostimen ulottuvuus ja tehokkuus ovat vertaansa vailla, ja Leguan 190 on erityisen suosittu puunhoitoalalla, josta onkin tullut yhtiön nopeimmin kasvava markkinasegmentti.

”Olen ihmeissäni siitä, mihin kaikkeen Leguan 190 pystyy. Voin vain suositella koneen kokeilemista kaikille muillekin puunhoitotyötä tekeville, koska minulle kone on kullanarvoinen”, kertoo Leguanin saksalainen asiakas *Thomas Hans Zillhardt* Treeval Baumkontrolle & Pflege -yrityksestä.

USA:n markkina kasvaa vahvasti

Kun Leguan 190 esiteltiin Pohjois-Amerikan markkinoilla, malliin tehtiin erityinen arboristipäivitys, johon arboristiasiakkaat vaikuttivat vahvasti. Päivitettyssä versiossa koneen alempien hallintalaitteiden ja puomiston hydraulisten komponenttien suojausta on parannettu, jotta putoavat puunoksat eivät pääse vahingoittamaan niitä. Lisäksi Leguan 190 on nyt varustettu älykkäällä huoltonäytöllä, joka antaa käyttäjälle hyödyllistä tietoa koneen tilasta, helpottaa vianmääritystä ja parantaa myynnin jälkeistä tukea.

Leguan 190 on saanut upeaa palautetta paikallisilta puunhoitoyrityksiltä ympäri Yhdysvaltoja, josta onkin tullut yksi yrityksen tärkeimmistä markkinoista. Pohjois-Amerikan kasvun odotetaan pysyvän vahvana, koska Leguanin uuden maahantuojaan, Avant Tecno USA:n, kunnianhimoisena suunnitelmana on kasvattaa markkinaosuutta perustamalla nopeasti uusia Leguan-edustuksia koko mantereelle.

”Samoin kuin Avantin tuotteet, myös Leguan-nostimet on suunniteltu huolellisesti painottamalla kestävyyttä, turvallisuutta ja käyttäjäystävällisyyttä. Tämä tekee niistä erinomaisia mihin tahansa arboristityöhön”, kertoo Avant Tecno USA Inc:in toimitusjohtaja *Jukka Kytömäki*.

Leguan Lifts jatkaa investointeja tuotekehitykseen, jotta se voi esitellä tulevana vuosina uusia malleja ja lisätä vaihtoehtoja puunhoitoalalle ympäri maailmaa. ●



Leguan 190

19 m
suurin työskentelykorkeus

9,8 m
suurin sivu-ulottuma

230 kg
suurin korikuorma



Leguan-henkilönostimet ovat käyttäjäystävällisiä ja turvallisia laitteita. Arboristisektorin kasvun oletetaan jatkuvan vahvana Yhdysvalloissa.

Seuraa uutisiamme osoitteessa leguanlifts.com!

Avantit ovat helpottaneet maatalan töitä

jo neljällä vuosikymmenellä



Eläkkeelle siirtyneiden Torsti ja Terttu Nisulan arki maanviljelyyn, lihakarjan pidon ja metsänhoidon parissa on kokenut mullistuksia pitkän työuran aikana, mutta kaksi tukipilaria on säilynyt eläkkeelle asti: avioliitto ja Avantit. Jämsän Kuorevedellä sijaitsevalle maatilalle ostettiin ensimmäinen Ylökatti raskaita töitä helpottamaan vuonna 1992, ja tänä keväänä hankittiin jo kymmenes Avant-kuormaaja. Pariskunta on siis käyttänyt Avanteja aivan yrityksemme alkuvaiheista asti.

Avantien TOP 3 -ominaisuudet Nisuloiden tilalla

- 1. Kompakti koko.** "Navetan vanhoihin tiloihin pystyi menemään Avantilla, se kun oli 92 cm leveä."
- 2. Helppokäyttöisyys.** "Avanteja on helppo käsitellä ja ajaa. Lapsemmekin käyttivät niitä jo noin 10-vuotiaina. Heille piti vain teroittaa, että rauhallisesti tehdään ja opetellaan. Aina oli tietysti valvonta päällä."
- 3. Tehokkuus.** "Esimerkiksi painavan tuorerehun käsittely on raskasta työtä, johon Avant on tehokas kone."

30 YEARS

Karja on lähtenyt Nisulan tilalta, mutta pihamaa, metsät ja pellot teettävät yhä töitä eläkepäiviään viettäville Torstille ja Tertulle. Uusimmalla Avant 420:llä kuljetetaan hakkeita, käsitellään pellettejä, hoidetaan ympäristöä ja ajetaan nurmikkoa. Kone on apuna monissa muissakin pihapiirin töissä.



Kun aviopari *Torsti* ja *Terttu Nisula* muistelevat työpäiviensä pituutta pari vuosikymmentä sitten, kuulijalla meinaa tulla hiki hattuun pelkämästä ajatuksesta.

”Kesällä oli maanviljelystä, syksyllä ja talvella metsähommia. Aamulla mentiin navettaan, päivällä pellolle tai metsään ja illansuussa taas navettaan. 16 tunnin päivää tuli tehtyä aika paljon”, Torsti kertoo.

Lihakarjan pääluku oli suurimmillaan 140, ja viljelyksessä oli 75 hehtaaria heinää, kauraa ja ohraa eläinten rehuksi. Kaikki tehtiin omin voimin ympäri vuoden, ja nelilapsisen perheen vanhimmat lapset autoivat töissä.

”Kevätaikaan yli 45 lehmää poiki milloin tahansa, ja se osui usein yölle, joten valvomista riitti. Siinä jatkuvassa rutiinissa on vähän niin kuin kuplassa, johon uppoutuu. Sitten kun joskus kesällä hyvällä rehuntekokelellä työ venähti iltayöllä ja mentiin heinäpellolta uimaan, saatettiin ehtiä hiukan katsella ympärillemme ja huomata, että ai, tuo kukka kukkii nyt”, Terttu sanoo ja nauraa.

Mutta vaikkei työ ollut helppoa, se oli palkitsevaa. Sitä paitsi arkea helpottivat hyvät koneet ja työvälineet.

”Meidän aikanamme peltoala ja eläinmäärä moninkertaistuivat. EU toi kuvioon mukaan myös paperisodan. Kun henkilömäärä ei lisääntynyt, koneilla piti saada helpotusta työhön. Ilman niitä sitä ei olisi pystynyt tekemään”, Torsti toteaa.

Avant kevensi työtaakkaa merkittävästi

Ensimmäinen Avant ostettiin vuonna 1992.

”Meillä oli naapurin kanssa sen verran repussa rahaa, että päätimme hankkia molemmille oman koneen ja soitimme *Käkelän Ristolle*. Kun pienkuormaajat tuotiin, tuttu isäntä sanoi, että jaa, pojat on hakeneet hiekkalaatikolle leluja. Kuinka ollakaan, kohta oli heilläkin oma ‘lelu’ hiekkalaatikolla”, Torsti muistelee nauraen.

Ensimmäinen kuormaaja oli vielä nimeltään Ylökatti, ja sen työvälineenä käytettiin tuorerehupihtiä. Terttu vei

kuormaajalla rehut navetan eläimille. Kone säästi askelia ja voimia huomattavasti, ja sillä pääsi ahtaisiin paikkoihin. Isäntä näki hyvin, joten eläimiä oli helppo varoa työskennellessä.

”Ennen rehun käsittely oli ollut raskasta talikkopeliä, joten muutos oli meille mullistava”, Torsti toteaa.

Sittemmin työvälineitä ja kuormaajia hankittiin lisää. Lopulta Nisuloiden navetassa seisoivat kolme Avantia jatkuvasti käyttövalmiina. Yhdessä oli kuivapaalin purkulaite (pyörittäjä), toisessa paalileikkuri ja kolmannessa lantakauha. Kun työvälineitä ei tarvinnut vaihdella, aikaa säästyi huomattavasti. Sittemmin työvälineiden kiinnitys ja vaihto on helpotunut ja nopeutunut vakiovarusteena olevan sarjapikaliittimen avulla.

”Hatunnosto Avantille”

Nisulat ovat omistaneet jo kymmenen Avantia. Liukuohjattu mallit 313 ja 320S olivat ensimmäisiä. Liukuohjattuja Avanteja on hankittu kahdeksan kappaletta. Ne saavat kiitosta ahtaassa tilassa kääntymisestä. 1996 hankittiin ensimmäinen runko-ohjattu Avant Multitec. Myös uusien kuormaajien runko-ohjattu, mikä säästää ulkona nurmikkoa ja sisällä navetan parven lankkulattiaa. Aina kun konekanta on uusittu, vanhat mallit on ollut helppo myydä eteenpäin.

”Avant on ollut alusta asti onnistunut peruskone, jossa on hyvä tekniikka. Työvälineetkin ovat hyviä. Toimintavaran koneen rakenne on yksinkertainen, ja Avantit on helppo pitää kunnossa ja huoltaa itse. Siksi niihin on vähän niin kuin hurahtanut”, Torsti sanoo.

Vuosien varrella Torsti on myös antanut Avantille palautetta ja ideoita tuotekehitykseen.

”Kyllä siellä herkällä korvalla kuunnellaan. He ymmärtävät, mitä täällä tehdään ja mitä tarvitaan. Avant on mennyt yrityksenä vuosien mittaan hurjasti eteenpäin. Joskus on tehty isoja ratkaisuja, ja ne ovat onnistuneet. Täytyy hatua nostaa”, Torsti sanoo. ●

Kaikissa Avant-kuormaajissa on vakiona ROPS- ja FOPS-hyväksytyt turvaohjaamo. Avant Tecno ei suosittele turvakaaren poistamista missään tilanteessa.



”Vahvalla mutta ketterällä koneella pystymme tekemään kaikki maatilan työt”



”Suurin haaste maataloudessa on kustannusten leikkaaminen. Mitä suuremmat koneet, sitä suurempi suorituskyky, mutta isot koneet kuluttavat valtavia määriä polttoainetta. Yksi osa strategiaani on vähentää polttoainekustannuksia, ja siinä Avant tulee mukaan kuvaan”, sanoo maanviljelijä Fredrik Andersson.

Hösterumin maatilalla Ruotsin Söderköpingissä viljellään noin 190 hehtaaria peltoa sekä pidetään 125 nautaa ja hoidetaan metsäalueita.

Sukunsa ensimmäinen maanviljelijä Fredrik Andersson on pitänyt Hösterumin maatilaa Ruotsin Söderköpingissä vuodesta 2007. Fredrikin luottokuormaaja on Avant 860i, jonka ketteryyttä, monipuolisuutta, työmukavuutta ja nuukaa polttoaineen kulutusta isäntä arvostaa.

Ruotsalaisen Fredrik Anderssonin elämä maanviljelijänä alkoi tavallaan vahingossa.

”Alun perin se oli isäni, joka sai ajatuksen maanviljelystä. Hän kuitenkin joutui luopumaan ajatuksestaan, koska hän ei olisi pystynyt johtamaan tilaa aktiivisesti”, Fredrik kertoo.

Hän toteutti lopulta isänsä haaveen. Kun Fredrik perheineen muutti Hösterumin tilalle ja aloitti viljelyn, hän teki tilalle myös kaikki työkonehankinnat. Vuosien varrella Fredrik on hankkinut kaksi Avantia, joissa hän on käyttänyt työlaitteina esimerkiksi kauhaa, hiekoitinta, puskulevyä ja vaakaharjaa. Uusin kuormaajahankinta on Avant 860i.

”Meillä oli aiemmin Avant 528, ja sen jälkeen halusin koneen, joka olisi voimakkaampi, mutta silti kompakti ja ketterä. Uusi kuormaaja oli onnistunut valinta. Kone hoitaa tilalla kaiken ja kuluttaa dieseliä paljon vähemmän kuin suurempi traktori. Meillä oli aiemmin Volvo L70, mutta päädyin myymään sen, ja siitä saakka olemme pärjänneet pelkällä Avantilla mainiosti”, Fredrik toteaa.



Paalien tehokäsittelyä ja joustavaa liikkumista navetassa

Tavallisena työpäivänä Avantilla tehdään Hösterumin tilalla hyvin monipuolisia töitä: esimerkiksi ajetaan ulos lantaa, ruokitaan eläimiä, tuodaan ja viedään tavaraa, levitetään soraa ja lakaistaan sekä tehdään metsätöitä.

Fredrikin mielestä Avant 860i toimii erittäin hyvin paalien pinoamisessa ja siirtelyssä sekä painavien lannoitesäkki- en käsittelyssä.

”Sen jälkeen, kun meistä tuli Avant-omistajia, myös navettatyöskentely helpottui huomattavasti. Avantilla mahtuu ajamaan suoraan sisään navettaan ja sillä mahtuu myös kääntymään ahtaassa tilassa. Ennen kaikkea tämä on säästänyt polttoainetta, koska enää meidän ei tarvitse käyttää navettatöissä kahta eri konetta eli traktoria ja kuormaajaa erikseen. Avantin käyttö on selvästi polttoainetehokkaampaa.”

Tuleviakin työlaitetarpeitakin tilan isännällä on. Vielä pitäisi hankkia ainakin kantojyrsin ja palkkiniittokone. Yksi syy moniin Avant-hankintoihin on se, että Fredrik harjoittaa maanviljelystä myös saarella, mikä tekee kuljetuksista kalliita.

”860i:n suuri etu on, että se on tehostaan huolimatta ”pieni” kone, joka on helppo nostaa perävaunun päälle ja kuljettaa ympäriinsä. Tämä on meille tärkeää, sillä toimintamme kattaa suuria alueita ja kulkupelinä meillä on oma pieni lautta, suuren proomun sijaan. Avant 860i on työlaitteen meidän tarpeisiimme riittävän monipuolinen, mutta samalla myös tarpeeksi iso kuormaaja, jotta sitä voi käyttää tehokkaana työkoneena.”

Luksusta ohjaamossa, säästöä polttoaineissa

Fredrik kehuu Avantin ohjaamomukavuutta fantastiseksi.

”Voit käyttää bluetoothia ja puhua puhelimessa, kun työskentelet, ja kaverisi todella kuulee, mitä sanot. Myös ilmastointi on taivaallinen, kun joutuu tekemään hommia todella kuumalla ilmalla. Mutta tärkeintä on kuitenkin Avantin suorituskyky, joka jaksaa yllättää aina vaan. Me emme ole löytäneet koneestamme vielä mitään huonoja puolia.”

Fredrik kertoo, että Avantin 650 litran kauhalla pystyy lastaamaan viljakuorma-auton kolmessa vartissa. Tilalla oli aiemmin suuri traktori, jonka kahden kuution kauhalla sama työ hoitui 25 minuutissa, mutta varjopuolena kone ku-



Fredrik Andersson uskoo maanviljelijöiden tulevaisuuteen kotimaassaan. ”Luulen, että meistä tulee vahvempia pelaajia. Meillä on hyvää karjanhoitoa ja korkea vaatimustaso, ja mielestäni tulevaisuus on melko valoisa. En tarkoita, että työ olisi helppoa – vaatimustaso vain kasvaa – mutta mahdollisuutemme taloudellisesti kestävään toimintaan ovat paremmat kuin aikoihin, sillä ruotsalaiset suosivat yhä enemmän lähituotantoa.”

lutti työn aikana yhtä paljon polttoainetta kuin Avant kuluttaa koko päivänä.

”Avantin kanssa tunnit ovat sikäli melko halpoja.”

Fredrikin mielestä suurin haaste maataloudessa on kustannusten leikkaaminen.

”Mitä suuremmat koneet, sitä suurempi suorituskyky, mutta isot koneet kuluttavat valtavia määriä polttoainetta. Yksi osa strategiaani on vähentää polttoainekustannuksia, ja siinä Avant tulee mukaan kuvaan. Ainahan maanviljelyssä ollaan säiden armoilla, ja joinakin vuosina on rutikuivaa. Silloin ei ole mitään ongelmia ajaa pelloilla vaikka tankilla, mutta usein maa on aika pehmeää, joten on fiksua omistaa pieni ja kevyt kone, jolla päästään eteenpäin.”

860i-malli on ylittänyt Fredrikin odotukset. Ajotunteja on kertynyt puolessa vuodessa noin 200.

”Aiemmin olin hiukan skeptinen, mutta ennakoasenteeni ovat osoittautuneet vääriksi yhä uudestaan. Avant on ollut erittäin hyvä lisävoima tilallemme.” ●

Itse tekemällä oppii ja nauttii – ja saa siitä olla ylpeäkin



Tuttu tarina monelle Avantin ystävälle: kun konetta on päässyt kerran käyttämään, sille keksii loputtomasti uusia hommia. Professori Yrjö Neuvo hankki ensimmäisen Avantinsa kesämökin pihahommiin vuonna 2000, ja sittemmin käytössä on ollut kuusi muutakin Avantia. Nyt Yrjö ja hänen puolisonsa Tuula käyttävät innokkaasti 640- ja e6-malleja Raaseporin pientilallaan.

Yrjö Neuvo on ollut pienestä pitäen kiinnostunut teknologiasta, asioihin perehtymisestä ja niiden tekemisestä itse. Koululaisena hän harrasti elektroniikkalaitteiden rakentamista, ja kesälomilla hän oppi sukulaisensa maatilalla käyttämään ja huoltamaan traktoria. Tästä alkuun saatettu teknologiaaura on vienyt Neuvon sekä akateemisen maailman että yritysmaailman huipulle. Digitaaliseen signaalinkäsittelyyn erikoistunut Neuvo on julkaissut yli 400 tieteellistä artikkelia ja työskennellyt puhelinvalmistaja Nokian teknologiajohtajana.

Arjen apuri ja maisemanhoitaja

Yrjö Neuvon rakkaus teknologiaan ja hyvien ratkaisujen etsimiseen ylittää myös vapaa-aikaan. Kahdesta Avantista on tullut hänelle tärkeitä kumppanit kaikenlaiseen tekemiseen. Koneilla hoidetaan metsätyöt, polttopuut vuoden tarpeisiin, puutarhatyöt, lumityöt ja ne kuuluisat sekalaiset hommat. Avantit Yrjö löysi mökkimatkinsa varrelta.

”Minulla oli Vaasan lähistöllä kesäpaikkana pientila ja siellä pieni kiinalainen traktori, jolla muun muassa siirtelin kaikenlaisia painavia tavaroita. Vuonna 2000 ohikulkumatkalla poikkesin käymään Avantilla ja totesin väen mukavaksi ja tuotteen mielenkiintoiseksi. Kun Avant 520+ saatiin käyttöön, lähti traktori nopeasti talostamme tarpeettomana, ja hommat monipuolistuivat huomattavasti.”

Nyt Yrjö jakaa Avantien käyttövuorot puolisonsa Tuulan kanssa Raaseporissa sijaitsevan seitsemän hehtaarin pientilalla.

”Myös Tuula käyttää Avanteja suurella innolla. Käymme säännölliset neuvottelut siitä, kumpi käyttää kumpaa. Vuorot päätetään tehtävän työn mukaisesti. Erityisesti korona-aikana, kun olemme olleet paossa maalla, ovat molemmat



Laaja ja hyvin yhteensopiva työlaitevalikoima on Yrjö Neuvon mieleen, hän on ollut myös itse kehittämässä niitä.

koneet olleet päivittäin ahkerassa käytössä. Parhailtaan on käynnissä piharakennuksen salaojaremontti kaivurin avulla. Ilman sitä ei hommasta tulisi mitään. Ylös pitää saada niin juuria kuin isoja kiviäkin.”

Avant-kuormaajan avulla pellot pidetään avoimina niitomurskaimella ja maisemat puutarhoineen silmää miellyttävänä.

”Avantin hoitaminen on helpompaa kuin lampaiden, ainakin minulle”, Yrjö sanoo.

Uudistumiskyky ja helppokäyttöisyys Avantin valtteja

Avantin parhaiksi puoliksi Yrjö arvioi helppokäyttöisyyden, laajan työlaitevalikoiman sekä kyvyn kehittyä asiakkaiden tarpeiden mukana – jopa niitä ennakkoiden.

”Käytön kätevyys on arvokas asia silloin, kun asioita pitää saada aikaiseksi. Avanteihin kehitetään jatkuvasti ihasuttavia uusia ominaisuuksia. Systeemit toimivat helposti, suorastaan ovelasti”, hän tuumaa.

Yrjö on ollut myös itse mukana kehittämässä työlaitevalikoimaa.

”Minulla on edelleen käytössä muutama ideoimani työlaiteprototyyppi. Vinssi sekä kuormaajan eteen kiinnitettävä vetokoukku, jonka avulla peräkärryn saa Avantin eteen. Meille on kertynyt vuosien saatossa varsin kattava työlaitevalikoima, ja laitteet ovat edelleen täysin yhteensopivia.”

Yrjö ja Tuula ovat tehneet vähintäänkin oman osansa myös markkinoinnissa.

”Kun meille tulee vieraita, kuuluu ohjelmaan ensiksi testiajo Avantilla. On kiehtovaa nähdä, miten erilaiset ihmiset

lähtevät liikkeelle varovaisesti ja pääsevät sitten jyvälle.”

Kun houkutus hankkia uusi Avant on kasvanut niin suureksi, että vaihto on edessä, Neuvojen edellinen malli on lähtenyt jo testiajonsa tehneille sukulaisille. Koneen päivittämistarpeita luo Avantin aktiivinen tuotekehitys.

”Kun meille tulee vieraita, kuuluu ohjelmaan ensiksi testiajo Avantilla.”

”Joka vuosi markkinoille tulevat uudet työlaitteet ja innovatiiviset tuoteparannukset ilahduttavat. Alkuperäinen Avantin tuoteidea on silti edelleen taustalla. Yrityksessä vaikuttaa olevan hieno tekemisen meininki. Liikevaihto on kasvanut hyvin, ja tuotteita näkyy ympäri maailmaa.”

Yrjö Neuvolle puutarha-, piha- ja metsätyöt ovat olleet ja ovat edelleen tärkeä vastapaino akateemiselle työlle ja yritysmaailmalle.

”Ilman Avanteja arkemme olisi hyvin toisen näköistä. Asioiden itse tekemisellä, Avantien avulla, on siinä niin suuri rooli. Se on sellaista jatkuvaa oppimista harrastuksen parissa, ja sopivasti erilaista kuin päivätyö. Siitä saa mielihyvää, ja saa olla myös ylpeä siitä, mitä saa aikaiseksi. Suunnittelu ja toteutus pitävät henkisesti ja fyysisesti virkeänä, ja maisemanhoito palkitsee esteettisesti.”

Yrjö myös huoltaa Avantinsa pääosin itse – aivan kuten sen ensimmäisen traktorinkin. ●



Avant ja Ajo Motorsport – yhdessä huipulle

Suomalainen Ajo Motorsport harjoittaa kilpailu- ja urheilumarkkinointia ratamoottoripyöräilyn maailmanmestaruussarjassa Yrityksen tallit ovat kilpailleet vuodesta 2001 alkaen 125cc-, Moto3- ja Moto2-luokissa sekä sähkömoottoripyörien FIM Enel MotoE World Cup -sarjassa. Ajo Motorsport talleineen on voittanut MM-taipaaleensa aikana jo seitsemän maailmanmestaruutta – kuusi kuljettajien mestaruutta ja Moto2-luokan tallien mestaruuden.

Avant Tecno Oy ja Ajo Motorsport ovat tehneet yhteistyötä kaikilla mestaruuskausilla jo yli kymmenen vuotta kestäneen yhteisen kansainvälisen matkansa aikana.

Heti yhteistyön alkumetreillä 2008 saavutettiin ensimmäinen ratamoottoripyöräilyn MM-titteli, kun tallin ranskalaiskuljettaja *Mike Dimeglio* varmisti 125-kuutioisten luokan maailmanmestaruuden Australiassa Phillip Islandin radalla. Yritykset juhlivat yhdessä maailmanmestaruutta Helsingissä järjestetyssä gaalatilaisuudessa loppuvuodesta 2008.

Kymmenen vuotta kiihtyvää kasvua

Yhteistyön aikana kumpikin tekijä on kasvanut oman alansa kansainväliseen kärkeen, pitäen katseen samalla tiukasti tulevassa. Avant Tecno on ollut Ajo Motorsportille merkittävä

Niki Tuuli vauhdissa MotoE-luokassa. Avant näyttävästi esillä. Kuvat: Ajo Motorsport.



Juttusarja sponsoroinnista

Avant Tecnonle on erityisen tärkeää sponsoroida urheiluseuroja ja -joukkueita, jotka nostavat esiin Avantillakin kunnioitettuja arvoja: pitkäjänteisyyttä, rehellisyyttä ja kotimaisuutta. Tämä artikkeli jatkaa Avant sponsoroi -juttusarjaa, jossa keskustelemme sponsoroiemme tahojen kanssa yhteistyöstämme.



Mike Dimeglion MM-voitto vuonna 2008 oli tallin ensimmäinen.

kumppani. Yhteistyö Red Bull KTM Ajo Moto2 - ja Moto3-tallien kanssa on ollut viime vuosina tekemisen keskiössä. Muutama vuosi sitten yhteistyötä laajennettiin uuteen sähkömoottoripyörien FIM Enel MotoE World Cup -sarjaan. Kumppanuuden laajentaminen oli luontevaa Avantin oman sähköisen tuoteperheen vuoksi.

– Olemme vuosien kuluessa kehittäneet toimintaamme jatkuvasti. Maailmanlaajuisen näkyvyyden lisäksi tarjoamme myös muita palveluita. VIP-palveluiden ja tapahtumien lisäksi esittelimme Avant Tecnonle uuden sähköpyöräluokan yhteistyömahdollisuudet, sillä näimme siinä selvää synergiaa ja lisäarvoa kumppanuuteen, kertoo Ajo Motorsportin toimitusjohtaja ja tallipäällikkö Aki Ajo.

Paluu normaaliin tarjoaa mahtavia ohitusmahdollisuuksia

Vaikka maailmanlaajuinen pandemia on koetellut talousjärjestelmää ja markkinoita viimeisen vuoden aikana, näyttää tulevaisuus vahvalta.

Kulutusksyntä purkautuu luoden markkinoita kilpaureilulle: sen tuomalle taloudelliselle arvolle sekä viihdearvolle. Sama suuntaus on Avant Tecnonle tuoteperheillä. Ajo Motorsportin vahva linjaus on tutkia ja löytää jatkossakin uusia, jopa yllätyksellisiä, ulottuvuuksia ja palvelutapoja.

Yhteinen matka Pirkanmaalta maailmalle on ollut antoisa. Kovan työn hedelminä on saavutettu seitsemän yhteistä maailmanmestaruutta ja merkittävä maailmanlaajuinen

Ajo Motorsport

- Perustettu vuonna 2001.
- Tallin johtaja on entinen kilpaajaja Aki Ajo.
- Kilpailee 125cc-, Moto3- ja Moto2-luokissa sekä FIM Enel MotoE World Cup -sarjassa.
- Ajajat 2021: Raul Fernandez, Remy Gardner, Jaume Masia ja Pedro Acosta

markkinointiyhteistyö, jota Ajo Motorsport pyrkii tulevaisuudessa vain vahvistamaan.

– Yhteistyö Avant Tecnonle kanssa on ollut meille erittäin tärkeä ja toivon, että olemme tuoneet lisäarvoa yrityksen kansainväliseen markkinointiin. On hienoa, että olemme saaneet kulkea yhdessä jo näin pitkän matkan. Tietenkin olen tyytyväinen myös siihen, että olemme voineet tarjota Avant Tecnonle yhteistyön kautta myös urheilullisia elämyksiä – onhan Avant ollut mukana kaikkien maailmanmestaruusiemme saavuttamisessa, Aki Ajo toteaa. ●

Sydämeltään asiakaspalvelija



Avantin tiloissa Ylöjärvellä voi jälleen tehdä uuden asiantuntevan tuttavuuden! Logistiikkakoordinaattori *Aino Tawast* on aloittanut työt näyttelytilan vastaanototiskillä. Ainin vastuualueelle kuuluvat Avantin tiettyjen markkina-alueiden tilaus-toimitus-laskutusprosessit. Näiden tehtävien ohessa hän vastaanottaa asiakkaita, hoitaa maksuliikennettä ja huolehtii puhelinvaihteesta.

Ainolla on vankka 15 vuoden kokemus asiakaspalvelusta. Hän innostuu onnistuneista asiakaskokemuksista, asialleen omistautuneista kollegoista ja haasteiden ratkomisesta.

”Avant Tecno on kotikaupunkini ylpeys: innovatiivinen ja rohkea kasvuyritys, jonka tarinassa on inspiroivaa olla mukana”, Aino toteaa.

Ennen nykyistä työtehtäväänsä Aino toimi luotonhallinta-alalla, ja sitä ennen premium-autojen maahantuonnissa.

”Nykyisessä työssäni parasta on monipuolisuus, työpaikan lämmin me-henki ja hienot tuotteet”, hän kertoo.

Vapaa-ajallaan Aino puurtaa hartiavoimin piha- ja puutarhatöitä omalla tontilla. Niinpä hän on jo pidempään haaveillut vihreästä pikkujättiläisestä – Avantista.

”Ehkäpä sellainen nähdään viimein meillä pihatöissä, niin ei tarvitse aina hiki päässä huhkia. Kotona on vieläpä 2-vuotias työkonefani, jonka kanssa voimme sitten ihastella tätäkin ihmettä”, Aino suunnittelee. ●

Nimityksiä

Aino Tawast aloitti logistiikkakoordinaattorina huhtikuussa. Ainosta voit lukea lisää yläpuolella olevasta artikkelista.

Lari Bamberg aloitti varaosainsinöörinä huhtikuussa. Lari vastaa varaosavaraston kehitystoimista ja osallistuu päivittäisen työn ohjaukseen.

Olli Mäkinen on aloittanut kiinteistöpäällikkönä kesäkuussa. Olli tulee jatkamaan Avantin pitkäaikaisen työntekijän, *Jaakko Kivisen*, saappaissa ja vastaa Avantin kiinteistöjen kunnossapidon lisäksi uusista rakennus- ja kehityshankkeista.

Jiri Majanmaa aloitti varaosamyynnä kesäkuun alussa. Jiri siirtyi varaosamyynjäksi talon sisäisesti. Varaosamyynnä Jiri vastaa asiakkaiden päivittäisestä palvelemisesta niin Avant

Centerissä Ylöjärvellä kuin sähköpostitse ja puhelimitse. Jiri muodostaa tiimin *Petteri Rantalan* kanssa.

Velipekka Soini aloitti kesäkuussa kehityspäällikkönä. Velipekalla on vahva kokemus monipuolisista liiketoiminnan kehityshankkeista ja it-projektien läpiviennistä. Avantilla Velipekka vastaa useiden eri tietojärjestelmien kehityshankkeista.

Kaire Rautiainen on nimitetty pääkirjanpitäjäksi. Kairella on myös laaja rooli ERP-järjestelmän avainkäyttäjänä kaikissa taloustoimintoja sivuavissa toiminnoissa.

Tero Kallioharju on nimitetty hankinnan kategoriapäälliköksi. Tero on aiemmin toiminut Avantin palveluksessa hankintainsinöörinä. ●



T-paidat:



T-paita, musta

Hauska t-paita perheen pienimmille.

G0001	80cm
G0002	92cm
G0003	104 - 110cm
G0004	128 - 140cm
G0005	152 - 164cm

12,00€



Naisten T-paita

Laadukas Avantin logopaita naisille.

G0013	XS
G0014	S
G0015	M
G0016	L
G0017	XL

14,99€



Miesten T-paita

Musta miesten t-paita Avantin logolla.

G0062	S
G0063	M
G0064	L
G0065	XL
G0066	2XL
G0067	3XL
G0068	4XL

14,99€

Työvaatteet:



Työtakki

Laadukas musta Avant-työtakki. Valmistaja Dimex. 70% polyesteri, 30% puuvilla.

G0074	S
G0075	M
G0076	L
G0077	XL
G0078	2XL
G0079	3XL

79,99€



Työhousut

Laadukkaat Avantin mustat stretch-työhousut. Erittäin hengittävä ja kestävä materiaali. Valmistaja Dimex.

G0080	46	G0085	56
G0081	48	G0086	58
G0082	50	G0087	60
G0083	52	G0088	62
G0084	54	G0089	64

65,00€



Työhaalarit

Aikuisten työhaalarit vihreillä yksityiskohdilla. Valmistaja Dimex.

G0106	S
G0107	M
G0108	L
G0109	XL
G0110	2XL
G0111	3XL

79,99€

Fanituotteet



Lippalakki

Tyylikäs lippalakki. Musta regular G0073
Harmaa snapback G0072

12,99€



Juomapullo

Laadukas Avant-juomapullo. Alumiini, tilavuus 750 ml G0069

24,99€

Tilaa tuotteet helposti sähköpostitse osoitteesta: marketing@avanttecno.com

AVANT®

Oikea valinta.

✓ Suomalainen tuote

Avant Tecno Oy valmistaa kaikki Avant-kuormaajat Ylöjärven tehtaallaan, joka työllistää yli 250 suomalaista.

✓ Korkea laatu

Maa- ja metsätalouden maailmanlaajuinen myynti 30 vuoden aikana on auttanut kehittämään koneista kestäviä ja toimivia myös haastavissa olosuhteissa.

✓ Ylivoimainen rakenne

Kokoluokassaan ainutlaatuisen perusrakenteen ansiosta Avantista löydät lyömättömän.

✓ Taattu huoltovarmuus

75 huoltopistettä ympäri Suomea takaavat varaosien helpon saatavuuden ja osaavan huollon lähellä asiakasta.

✓ Jälleenmyyntiarvo

Avant säilyttää arvonsa erinomaisesti. Käytettyjen Avantien jälleenmyyntiarvo on korkea ja menekki taattu.

YLI 200 ERILAISTA TYÖLÄITETÄ
200
TUTUSTU OSOITTEESSA AVANT.FI



Avant kuormaajat ja työlaitteet

Avant Tecno Oy
Puh. (03) 347 8800
Ylötie 1, 33470 Ylöjärvi

| myynti@avant.fi

WWW.AVANT.FI